استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي بالمدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك

دراسة ميدانية إعداد الباحثة نوال سعد سليمان البلوي

إشراف الدكتور محمد مسلم حسن علي

أستاذ الإدارة والتخطيط التربوي المشارك كلية التربية والآداب – جامعة تبوك أستاذ الإدارة والتخطيط والدراسات المقارنة المساعد كلية التربية تفهنا الأشراف جامعة الأزهر

استر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي بالمدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك (دراسة ميدانية)

نوال سعد سليمان البلوي ١* محمد مسلم حسن وهبه ٢

اقسم الإدارة والتخطيط التربوي، كلية التربية والآداب، بجامعة تبوك، المملكلة العربية السعودية

٢ قسم الإدارة والتخطيط التربوي، كلية التربية، جامعة تبوك، السعودية، قسم الإدارة والتخطيط والدراسات المقارنة، كلية التربية تفهنا الأشراف، جامعة الأزهر، مصر.
*البريد الإلكتروني:

nrooose_YY@yahoo.com

ملخص اليحث:

هدفت الدراسة إلى الكشف عن استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي بالمدارس المتوسطة بمدينة تبوك وذلك بالتعرف على درجة ممارسة مديرات المدارس لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي، والفروق ذات الدلالة الإحصائية في الاستراتيجيات المتبعة لمواجهة الصراع التنظيمي بين الأفراد وفقا لمتغير الدراسة سنوات الخبرة، واستخدمت الدراسة المنهج الوصفي، وطبقت على ٣٧٠معلمة من المجتمع الأصلى، وتمثلت أهم نتائج الدراسة في مستوى ممارسة مديرات المدارس المتوسطة في مدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي عال وبوسط حسابي بلغ ٣,٦٤، وأكثر الاستراتيجيات استخداما من قبل مديرات المدارس استراتيجية التسوية حيث حصلت على المرتبة الأولى بوسط حسابي مقداره ٤,٤٠٠ تلها استراتيجية التعاون حصلت على المرتبة الثانية بوسط حسابي مقداره ٤,٢٤ ثم استراتيجية التنازل حصلت على المرتبة الثالثة بوسط حسابي مقداره ٣,٨٩ ثم استراتيجية التجنب حصلت على المرتبة الرابعة بوسط حسابي مقداره ٣٩,٣٩ثم استراتيجية الإجبار حصلت على المرتبة الخامسة بوسط حسابي مقداره ٢,٠٨، كما لا توجد فروق دالة احصائيا بين درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي وفقا لمتغير سنوات الخبرة ، هذا وأصت الدراسة بضرورة اهتمام مديرات باستخدام أسلوب التعاون عند إدارتهن للصراع, توضيح آليات العمل وأنظمته للمعلمات من قبل المديرات, منح المديرات مزبدا من الصلاحيات التي تتفق مع مسؤولياتهن فيما يتعلق بحل الصراع, الاهتمام ببرامج

التوعية الموجهة لمنسوبات التعليم فيما يتعلق بالصراع في المدارس وتوفير النشرات والدراسات الخاصة بمواجهة الصراع.

الكلمات المفتاحية: استراتيجية- الصراع التنظيمي- المدارس المتوسطة.

Strategies for confronting organizational conflict in girls' middle schools in Tabuk.(A field study).

Nawal Saad Suleiman Al-Balawi*\ Muhammad Muslim Hassan Wahba2

1Department of Educational Administration and Planning, College of Education and Arts, University of Tabuk, Kingdom of Saudi Arabia

2Department of Educational Administration and Planning, College of Education, University of Tabuk, Saudi Arabia, Department of Administration, Planning and Comparative Studies, College of Education Tafhana Al-Ashraf, Al-Azhar University, Egypt.

*Email: nrooose_YY@yahoo.com

Abstract:

The study aimed to reveal strategies for confronting organizational conflict in middle schools in the city of Tabuk by identifying the degree to which school principals practice strategies for confronting organizational conflict, and the statistically significant differences in the strategies used to conflict confront organizational between individuals according to the study variable: years of experience. The study used the descriptive approach and was applied to 370 female teachers from the original community. The most important results of the study were the level of middle school principals in the city of Tabuk's practice of strategies for confronting organizational conflict, high, with an arithmetic mean of 3.64. The strategy used most by school principals is the settlement strategy, which ranked first with a mean of 4.40, followed by the cooperation strategy, which ranked second with a mean of 4.24, then the concession strategy, which ranked third with a mean of 3.89, then the avoidance strategy, which ranked fourth with a mean of 3.89. 3.39Then

the coercion strategy ranked fifth with an arithmetic mean of 2.08. There are also no statistically significant differences between the degree to which middle school principals in Tabuk city practice strategies for confronting organizational conflict according to the years of experience variable. The study recommended the need for female principals to pay attention to using the cooperative method when managing conflict, to clarify work mechanisms and systems for teachers by female principals, to grant female principals more powers that are consistent with their responsibilities with regard to resolving conflict, to pay attention to awareness programs directed to female education personnel regarding conflict in schools, and to provide brochures and studies. Confronting conflict.

Keywords: strategy- organizational conflict- middle schools.

المقدمة:

إن بناء الدول يرتكز على الأسس التنظيمية والإدارية للقطاعات الحكومية، والتي من أهمها التعليم، فالتعليم أساس رقي الأمم وتقدمها، واهتمام الدول بالتعليم ينعكس على تطورها وازدهارها، فبالتعليم ننشئ جيلًا واعياً مثقفًا، يعمل على نهضة البلاد وتقدمها، ومن الطبيعي في أي منظمة أن يكون بين الأفراد العاملين اختلاف، ولاسيما في الجانب الإداري، وينعكس ذلك على طبيعة التعاملات بينهم، وقد ينشأ عن ذلك صراع في المنظمة، فالصراع على مستوى التنظيمات الاجتماعية أمر حتمي، فالإنسان كائن اجتماعي بطبعه، وتفاعله الدائم مع غيره من البشر يفرض حتمية وجود الخلاف والصراع، بل قد يحدث داخل الفرد نفسه لتعدد المؤثرات الاجتماعية واحدة ولا والنفسية، وقد قال الله - تعالى - في كتابه: "وَلَوْ شَاءَ رَبُّكَ لَجَعَلَ النَّاسَ أُمَّةً واحدة ولا يَزَالُونَ مُخْتَلِفِينَ" (سورة هود: آية ۱۱۸).

وتشكل المدارس عنصراً مهماً في بناء شخصية الفرد، وقد ذكر hodge أن لتنوع منسوبي المدرسة واختلاف مؤهلاتهم ومستوباتهم وتطلعاتهم ووجهات نظرهم ينشأ الصراع في تنظيم العمل، مما قد يؤدي إلى توتر العلاقات بين الأفراد، وقد يضع بعض الأشخاص العقبات التي تحد من تحقيق الأهداف للطرف الآخر، وقد عكست المدارس الإدارية تبايناً واضحاً بشأن الصراع، ودوره في سلوك الأفراد والمنظمات، فقد نظر إليه الكلاسيكيون على أنه قوة سلبية في العمل التنظيمي، يجب تجنبه ومنع حدوثه قدر الإمكان، لذا فقد اعتبروا النظام المغلق، والقوانين، والإجراءات، والهياكل وسائل مهمة لتوجيه الصراع، بينما نظر إليه السلوكيين على أنه أمر غير مرغوب فيه، ولتحقيق للتوافق فإنهم ركزوا على أهمية النظام الاجتماعي، واعتبروه المفتاح الرئيس لذلك، من خلال توافر تسهيلات شبكة العمل الاجتماعية، أما اليوم فقد اختلفت النظرة للصراع بشكل كبير؛ حيث يُنْظَر إليه على أنه ليس فقط أمر لا يمكن تجنبه، بل أمر مرغوب فيه؛ لأنه يولد القلق، بالتالي يجعل تنفيذ العمل بأسلوب يختلف عن المعتاد (الياسري، فيه؛ لأنه يولد القلق، بالتالي يجعل تنفيذ العمل بأسلوب يختلف عن المعتاد (الياسري،

ويحتاج الصراع التنظيمي إلى إدارة قوية، تسخره لصالح العمل، ولما كان للجانب التربوي من أهمية بالغة، جاءت هذه الدراسة لتسليط الضوء على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي لدى مديرات المدارس المتوسطة الحكومية بمدينة تبوك.

aramenina aramanana aramenina aramanana aramanana aramana aramanana aramana aramana aramana aramana karamana a L9•

مشكلة الدراسة:

في ضوء التطورات الاجتماعية والاقتصادية التي تمر بها المملكة العربية السعودية حدثت تغيرات، طالت المنظمات على اختلافها ومنها المؤسسات التعليمية، وانعكس ذلك التطور على اختلاف النظرة التقليدية للتعليم، ومنظومته، وأساليبه، وإدارته، والنتيجة الطبيعية لذلك أيضا اختلاف أفكار الأفراد، واتجاهاتهم، وأساليبهم في العمل، وذلك الاختلاف قد ينتج عنه صراع بين الأفراد داخل المنظمة، والصراع في العمل، وذلك التنافس في بيئة العمل، ولكن هذا الصراع يجب أن يكون متوازناً، فلا يقل أو يزيد عن الحد المعتدل والمعقول.

وقد حظي موضوع الصراع التنظيمي باهتمام واسع من قبل الباحثين والكتاب، وما يعزز تلك الأهمية: ما أشارت إليه الجمعية الأمريكية للإدارة American والكتاب، وما يعزز تلك الأهمية: ما أشارت إليه الجمعية الأمريكية للإدارة Management Association في إحدى دراساتها بأن المدير يستغرق حوالي ٢٠٪ من وقته في معالجة وإدارة الصراع، وما توصلت إليه إحدى الدراسات الميدانية حول المواضيع التي تحتل الأهمية الأكبر من قبل المديرين في برامج التطوير الإداري، حيث ذكرت أن عملية إدارة الصراع احتلت أهمية أعلى من اتخاذ القرارات، والقيادة، ومهارات الاتصال (Robibins&Decenzo,2001: 394).

والصراع التنظيمي هو خلاف مدرك، وعدم توافق ينشأ عنه إرباك أو تعطيل للنشاط داخل المنظمة، فينتج حالة من التوتر، بحيث يسعى أحد الأفراد إلى إعاقة أهداف أو مصالح الآخرين لأسباب قد تتعلق بمحدودية الموارد، أو بغموض الصلاحيات، أو عدم تحديد المسؤوليات، أو تعارض الأهداف، وقد يؤدي هذا الصراع إلى نتائج إيجابية إذا أحسنت إدارته (شلابي، ٢٠١١: ١٥).

وترى دراسة السميري (٢٠١١) أن الصراع التنظيمي إن لم ينظر إليه بإيجابية، ولم يوجه بالطرق المناسبة يصبح مشكلة، تؤثر -بشكل مباشر أو غير مباشر- على الأهداف التي تسعى المنظمة لتحقيقها، كما أن الاختلافات والتغيير في الصلاحيات والأدوار، والتداخل في العمل يشكل مصدراً لحدوث الصراع بين الإداريين.

في ضوء ما سبق، يتضح أن أي منظمة لا تخلو من حدوث الصراع بين الأفراد على اختلاف أسبابه، ولكن لا بد من أن يكون هناك توازن في هذا الصراع، ولا بد من إدارة هذا الصراع بالمنظمة لتحقيق التنافس بين الأفراد، والذي ينتج عنه الإبداع في العمل، وتحقيق الأهداف التي تنشدها المنظمة، وبناء على خبرة الباحثة في التدريس

بالمرحلة المتوسطة، فإن هناك حاجة لبحث سبل مواجهة الصراع التنظيمي في المدارس المتوسطة، ولما للجانب التربوي والتعليمي من أهمية عظيمة، فلا بد من تسليط الضوء على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي لدى مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك.

وعلى ضوء ما تقدم يمكن تحديد مشكلة الدراسة في السؤال الرئيس التالي:

ما استر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي لدى مديرات المدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك؟

وتتفرع عنه الأسئلة التالية:

1-ما درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة في مدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي: (التعاون، التجنب، الإجبار، التسوية، التنازل) من وجهة نظر المعلمات؟

٢-هل توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسطات استجابات أفراد عينة الدراسة لدرجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي تعزى لمتغير سنوات الخبرة؟

٣-ما أهم مقترحات تفعيل استراتيجيات مواجهة الصراع وإدارته في المدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك؟

أهداف الدراسة:

١ - تحديد درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة الحكومية في مدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي (التعاون، التجنب، الإجبار، التسوية، التنازل) من وجهة نظر المعلمات.

٢ – تحديد الفروق ذات الدلالة الإحصائية في الاستراتيجيات المتبعة لمواجهة الصراع التنظيمي بين الأفراد وفقا لمتغير سنوات الخبرة.

٣- تحديد أهم مقترحات تفعيل استراتيجيات مواجهة الصراع وإدارته في المدارس
 المتوسطة للبنات بمدينة تبوك.

أهمية الدراسة:

تبرز أهمية هذه الدراسة في أنها تبين الاستراتيجيات المتبعة في مواجهة الصراع التنظيمي لدى المديرات في المدارس المتوسطة بمدينة تبوك، وذلك يفيد في معرفة الأساليب التي من شأنها أن تدير ذلك الصراع التنظيمي؛ مما يؤدي إلى تحسين

العمليات الإدارية، وتحقيق الأهداف المنشودة. وتتضح أهمية الدراسة فيما يلى:

١- من المأمول أن تفيد نتائج هذه الدراسة المهتمين بقطاع التعليم والمسؤولين في المتعرف على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي لدى المديرات في المدارس المتوسطة بمدينة تبوك، ومن ثم وضع الأساليب المناسبة لمواجهة ذلك الصراع لتحسين العمل الإداري، وتحقيق التنافس بين الأفراد.

٢ - إن نتائج هذه الدراسة قد تزود العاملين في ميدان التربية والتعليم بمعلومات
 وبيانات يمكن في ضوئها التخطيط لإدارة الصراع التنظيمي داخل منظومة التعليم.

٣-إن إدارة الصراع التنظيمي داخل المنظمات سيؤدي إلى وجود الميزة التنافسية بين الأفراد مما يقود المنظمة نحو الإبداع، وبالتالي نجاح المنظمة في تحقيق أهدافها.

 إن وجود الصراع أمر حتمي داخل أي منظمة وإدارة، وهذه الدراسة -بمشيئة الله-ستنير الطريق لتحويل الصراع داخل المنظمة، وجعله صراعاً إيجابياً، يحقق أهداف العملية الإدارية، وبحسن أداءها إلى الأفضل.

حدود الدراسة:

الحدود الموضوعية: اقتصرت الدراسة على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي بالمدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك.

الحدود المكانية: المدارس المتوسطة الحكومية للبنات بمدينة تبوك بالمملكة العربية السعودية.

الحدود الزمنية: طبقت خلال الفصل الدراسي الأول من العام الدراسي ١٤٣٦- ١٤٣٧هـ.

مصطلحات الدراسة:

أ-الصراع التنظيمي:

كلمة الصراع لغة: تعني "الخصومة"، وأما كلمة conflict فتعود إلى أصل لاتيني، وتعني عملية "الضرب"، أو" الطرق"، وجاء استخدامها في اللغة الإنجليزية القديمة، فتعني "العراك" أو الخصام"؛ أي أن الصراع اشتقاقات بمعنى التعارض بين مصالح وآراء"(كافي، ٢٠١٥: ١١).

وقد اختلف الباحثون في تعريف الصراع التنظيمي، فهناك عدة تعريفات؛ منها:

• الصراع التنظيمي هو: "إرباك أو تعطيل للعمل ولوسائل اتخاذ القرارات بشكل يؤدى إلى صعوبة المفاضلة والاختيار بين البدائل" (شلابي، ٢٠١١ : ٩٣).

- كما يعرف أيضا بأنه: "الحالة التي تنشأ من الأنشطة غير المتكافئة للأفراد، وتؤدي إلى منع أو عرقلة أو التدخل بطريقة ما في نشاط الآخر؛ مما يؤدي بالتالي إلى التأثير سلبا على مستوى كفاءته" (قطيشات، ٢٠١١).
- كما يشير jone إلى مفهوم الصراع التنظيمي بأنه: "حالة من الخلاف أو التعارض، تحدث عندما تصطدم أهداف مجموعة من المجموعات بأهداف مجموعة أخرى" (زناتي، ١٤٣٤: ٢٣٨).

وعليه تعرف الدراسة الحالية الصراع التنظيمي إجرائيا بأنه:

الخلاف الذي ينشأ بين الأفراد العاملين في المنظمة نتيجة لاختلاف اتجاهاتهم، ومؤهلاتهم، وخبراتهم، والمنافسة بينهم من أجل الحصول على ترقية أو سلطة في العمل.

ب- استر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي:

هي الطرق والسلوكيات، أو الآليات التي يرتئها ويتبعها مديرو المدارس لتوجيه التباين والخلاف سواء بين مديري المدارس والمعلمين، أو بين المعلمين أنفسهم، والتي يمكن تقدير درجتها" (مرزوق، ٢٠١١: ٩).

وتعرف الدراسة الحالية استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي إجرائيا بأنها:

الأساليب أو الآليات التي يستخدمها المدير لتوجيه التباين والخلاف، أو لمواجهة الصراع والتعامل معه داخل المنظمة.

الإطار النظري

مفهوم الصراع التنظيمي:

الصراع ظاهرة سلوكية فطرية، مارسها الإنسان منذ وجوده على سطح الأرض، وستظل تلازمه طوال حياته، فالإنسان يعيش صراعاً مستمراً بين الخير والشر، بين الواقع والمأمول، بين مصالحه ومصالح الآخرين، باختصار فإن عضوية الإنسان في مؤسسات اجتماعية ابتداء من الأسرة والجماعة، والمنظمة والمجتمع -تجعله معرضا بصورة مستمرة- ليكون طرفا في شكل من أشكال الصراع (زناتي، ١٤٣٤: ٢٣٧).

ويشير مفهوم الصراع بشكل عام إلى الخلاف والنزاع الذي يحدث بين اثنين فأكثر، إلا أن مفهوم الصراع يختلف تعريفه باختلاف وجهات نظر الباحثين على النحو الآتى:

يمكن تعريف الصراع التنظيمي بأنه: "تعارض وجهات النظر حول قضية

معينة، ينتج عنه تعطيل أو إرباك القرار في اختيار البدائل" (اليوسف، ٢٠١٤: ٢٣٧).

كما يشير مفهوم الصراع في المنظمات إلى أنه: "خلاف ينشأ بين طرفين في التنظيم (أفراد، أقسام، مجموعات) بسبب الاختلاف في وجهات النظر، أو الأهداف، أو المصالح" (القحطاني، ٢٠٦٨: ٢٦٦).

ومن خلال ما سبق، يتضح أن التباين والاختلاف في مفاهيم الصراع هو اختلاف ظاهري، وليس جوهري، وذلك لاختلاف الاتجاهات العلمية للباحثين، وتوجهاتهم، حيث تصب التعريفات السابقة في مجملها في أن الصراع ظاهرة تدل على حدوث الاختلاف بين طرفين أو أكثر، وأهم السمات المشتركة التي اتفقت علها التعريفات السابقة هي:

- أن الصراع يدل على التعارض والتنافر.
- يكون بين مجموعتين فأكثر؛ لتعارض وجهات النظر واختلاف الأهداف.
 - ينشأ نتيجة التفاعل بين الأفراد والجماعات.
- الصراع أمر لا مفر منه في المنظمة لاختلاف توجهات الأفراد وأهدافهم، وقد استخدم الباحثون كلمات تدل على معنى الصراع وهي: (تعارض وجهات النظر، التطاحن، الخلاف).
- وبمجمل ما سبق فالصراع التنظيمي هو الخلاف الذي ينشأ بين الأفراد العاملين في المنظمة نتيجة لاختلاف اتجاهاتهم ومؤهلاتهم وخبراتهم، والمنافسة بينهم من أجل الحصول على ترقية أو سلطة في العمل.

تطور مفهوم الصراع التنظيمي في الفكر الإداري:

الصراع من وجهة النظر الإدارية أمر حتمي في المنظمة، ولا مفر منه؛ لذا فالأهم هو كيفية مواجهة وإدارة الصراع على النحو الذي يحول وجوده في المنظمة إلى شيء إيجابي، يحفز العاملين على التنافس والابتكار.

يذكر شلابي (٢٠١١: ١٠٩) أنه قد اختلفت نظرة الاتجاهات الفكرية الإدارية إلى الصراع ما بين نظرة تقليدية، ونظرة واقعية؛ فالنظرة التقليدية تعد الصراع أمراً غير مرغوب، وهو أمر سلبي، يعمل على تعطيل أداء الجماعات في العمل، ويضر بالمنظمة ووظائفها، وهو مرادف للعنف، وينبغي تجنبه، والبعض لازال ينظر إلى مفهوم الصراع من خلال الفكر التقليدي، أما النظرة الواقعية والمتمثلة في مدرسة العلاقات

الإنسانية، هي أن الصراع وجد نتيجة للعلاقات بين الأفراد في المنظمات، وليس بالضرورة أن يكون ضاراً، وقد يكون ذا منفعة وقوة إيجابية.

١-الصراع التنظيمي في المدرسة الكلاسيكية:

الاتجاه الكلاسيكي للفكر الإداري يعطي انطباعاً سلبياً عن الصراع في المنظمة، حيث يراه على أنه نقص وقصور ناجم عن الهيكل التنظيمي. وأصحاب النظرة الكلاسيكية يرون أن الصراع غالبا يؤدي إلى التأثير على كفاءة وفعالية المنظمة، فالافتراض الأساسي لأصحاب هذه المدرسة يتمحور حول علاج النتائج السلبية للصراع من خلال معالجة القصور في الهيكل التنظيمي، مثل تحسين قنوات الاتصال، وتحديد المهام والاختصاصات، وتعديل القوانين والإجراءات التنظيمية؛ وذلك لعلاج الصراع (شلابي، ٢٠١١).

ويتضح أن عدم قدرة الإدارة على تكوين الهيكل التنظيمي المناسب يمكن أن يؤدي إلى تزايد حد النتائج السلبية للصراع التنظيمي، كما يرى أصحاب هذه المدرسة أن الصراع ظاهرة مرضية ولا يمكن أن ينشأ في المنظمة طالما أن هناك نظاماً دقيقاً من الحوافز المالية والإشراف المحكم، وكذلك مبدأ التسلسل للسلطة الذي من شأنه أن يسهم بفاعلية في حل الخلافات، والحد من نشأة الصراع (العتيبي، ٢٠٠٧ : ١٤-١٧).

مما سبق يرى أصحاب النظرية التقليدية أو الكلاسيكية أن الصراع ظاهرة مرضية في المنظمة، ولا بد من القضاء علها، وأنه لا يمكن أن يحدث طالما أن هناك حوافز مادية وإشرافاً محكماً.

٢-الصراع التنظيمي في مدرسة العلاقات الإنسانية:

ركزت هذه المدرسة اهتمامها على جانب واحد من جوانب التنظيم وهو العنصر البشري، فالتنظيم يعد وحدة من النظام الاجتماعي، تسوده العلاقات المتداخلة، بحيث يتفاعل الأفراد مع بعضهم البعض، وكذلك جماعات العمل، كما ترى هذه المدرسة أن الجماعة تجمعها عوامل مشتركة، تتمثل في وحدة الغاية والهدف، وتفترض عدم وجود تناقض في مصالحها، وتصور جماعات العمل على أنها عائلة سعيدة، ومصدر رضاها الأساسي هو مكان العمل، وتغفل واقع التفاعل الاجتماعي للأفراد والجماعات، وما تحتويه من صراعات وتنافس على السيطرة والسلطة، فالصراع الذي تراه هذه المدرسة على أنه ظاهرة غير صحية ومرضية، قد يمثل في الواقع متغيراً من المتغيرات الأساسية المهمة، التي قد تتوقف عليها كفاءة العمل التنظيمي ونجاحه (كافي،

٥١٠٢: ٧٥-٨٥).

وفي ضوء ما سبق اتفقت هذه المدرسة مع المدرسة الكلاسيكية في كون الصراع ظاهرة سلبية ومرضية، لكن ركزت هذه المدرسة على العمل الجماعي الذي تتفق مصالحه.

٣-الصراع التنظيمي في المدرسة السلوكية:

يرى أصحاب المدرسة السلوكية أن الصراع التنظيمي ظاهرة تحمل جوانب إيجابية، قد تخدم أهداف الجماعات والأفراد، وتساعد على تطوير أدائهم، وتولي هذه المدرسة عناية بالصراع الناتج عن التفاعل بين مجموعات العمل والإدارة، وتعد الصراع ظاهرة إيجابية طالما أنه يعالج علانية، لكن لا يمكن التسليم بوجود حد فاصل بين الصراع البناء والصراع السلبي، فليس هناك مستوى معين للصراع المقبول وغير المقبول؛ فما هو مقبول في ظروف معينة ولدى جماعة معينة قد يكون غير مقبول عند جماعة أخرى، وعلى الإدارة الواعية أن تتعرف على الصراع، وتحدد المستوى المقبول منه، بما يخدم مصلحة المنظمة، ويساعد في تحقيق أهدافها في ضوء الظروف القائمة (المومني، ٢٠١١).

من خلال ما سبق فقد اختلفت هذه المدرسة في الرأي عما سبقها، حيث إنها رأت في الصراع ظاهرة إيجابية، قد تخدم أهداف الجماعات والأفراد، وتساعد على تطوير أدائهم.

٤-النظرة الحديثة للصراع التنظيمي:

يذكر شلابي (٢٠١١: ١٠٩-١١٠) أن النظرة الحديثة للصراع التنظيمي هي آخر مراحل التطوير، وتتبني الفلسفة القائلة بما يأتي:

- أ الصراع ظاهرة حتمية، لا يمكن للمنظمة أن تتجنها.
- ب- الصراع قد يكون باعثاً للفرد على البحث عن أفضل الأساليب للأداء في العمل.
 - ج إدارة الصراع والتفاعل معه بإيجابية أحد أبرز مهام التنظيم.
 - د إذا كان للصراع تأثير إيجابي في العمل فلابد من تشجيعه.
- هـ-انخفاض أو انعدام مستوى الصراع يكون مقترناً عادة بتدني مستوى الإبداع والابتكار.
- و- زيادة حدة الصراع ووصوله إلى مستوى الخروج عن السيطرة قد يشغل الموظف عن الاهتمام بعمله بشكل كاف، وقد يستنزف طاقته على حساب العمل.

يتضح مما سبق أن النظرة الحديثة للصراع التنظيمي تتجه للجانب الإيجابي للصراع؛ لأنه ليس من صالح التنظيم القضاء على الصراع بشكل نهائي.

أيضًا يذكر العتيبي (٢٠٠٧: ١٤-١٧) أن رواد هذه المدرسة يرون أن الإدارة تتدخل بالصراع في حالتين على النحو الآتى:

- ١ إذا زاد مستوى الصراع عن الحد المرغوب فيه والمستوى المحدد يجب على الإدارة التدخل لتخفيض الصراع إلى المستوى المطلوب.
- ٢ إذا انخفض مستوى الصراع عن المستوى المحدد يجب على الإدارة التدخل؛
 لتنشيط الصراع والارتقاء به لكي يصل إلى المستوى المطلوب.

ومن مجمل ما سبق يتضح أن الفكر الإداري لم ينكر وجود الصراع في المنظمة، وقد تباينت النظرة للصراع بين كونه ظاهرة صحية لابد من وجودها في المنظمة بحد معتدل، يقودها للإبداع والابتكار، والاستفادة من وجودها في المنظمة لإيجاد جو من التنافس بين العاملين وإدارته بشكل جيد - وبين كونه ظاهرة سلبية أو مرضية لابد من القضاء عليها، وايجاد الحلول المناسبة لها.

ومن خلال دراسات الباحثين في مجال الصراع في المنظمات يتبين أن الصراع ظاهرة إيجابية في المنظمة، تدفع إلى تحفيز العاملين لمزيد من الإبداع والابتكار، إذا تواجد بالحد المعتدل، وتوفرت له إدارة وقيادة ناجحة، تستطيع تحويله إلى قوة إيجابية في المنظمة، وفيما يلي جدول يبين الصراع في بعض المدارس الإدارية المختلفة:

جدول (١) يوضح الصراع في بعض المدارس الإدارية المختلفة (*)

النظرية التفاعلية	النظرية السلوكية	النظرية التقليدية	البيان
ضروري ومحرك للإبداع.	طبيعي داخل في تركيب التنظيم.	غريب ودخيل.	طبيعة الصراع
عوامل موقفيه وتنظيمية.	عوامل تنظيمية.	عوامل شخصية.	أسباب الصراع
مفيد – ضار .	ضار - مفید.	ضار.	خصائص الصراع
الجميع.	الجميع معرض له.	مثيرو المتاعب.	أطراف الصراع
تطوير.	تنافس.	تدمير.	نتائج الصراع
التشجيع أحيانا.	القبول.	الرفض.	رد الفعل
كيفية الاستفادة منه.	علاج.	تفادي.	طريقة المواجهة
التعاون.	التفاهم.	السلطة البيروقر اطية.	دور الإدارة

(*) (شلابي، ٢٠١١).

من الجدول السابق يتبين أن المدارس الإدارية اختلفت في نظرتها للصراع؛ حيث إن المدرسة التقليدية عدت الصراع غريباً ودخيلاً على المنظمة، وهو أمر ضار لابد من تفاديه في حين أن النظرية السلوكية رأت أن الصراع أمراً له جوانب إيجابية وسلبية، ولابد من علاجه في حين حدوثه، وأما النظرية التفاعلية فرأت أن الصراع ضروري ومحرك للإبداع، ولابد من الاستفادة منه لتطوير المنظمة، كما يتضح ذلك من الجدول السابق.

وقد تكون النظرية التفاعلية هي أفضل النظريات التي تدرك قيمة وجود الصراع في المنظمة، وأهمية الاستفادة منه لتطوير المنظمة، ولكن للإسلام فضل السبق في النظرة المعتدلة للصراع؛ حيث اهتم بكل ما من شأنه التقليل من حدة الصراع كالنهي عن الغيبة والنميمة وغيرها من الأمور التي من شأنها زيادة حدة الصراع كما سيرد ذلك لاحقاً.

ومجمل القول: اتفقت الدراسات -على حد علم الباحثة - أن الصراع أمر طبيعي، ويمكن إدارته ليصبح قوة إيجابية، تدفع جميع أفراد المنظمة إلى الإبداع والابتكار، وحدوث الصراع داخل المنظمة أمر إيجابي، وانخفاض الصراع داخل المنظمة يدل على تدني مستوى الإبداع والابتكار داخل المنظمة، وامتلاك قائد المنظمة لمهارات أساليب الإدارة أمر ضروري لتحويل الصراع إلى ظاهرة إيجابية، تبعث على إيجاد روح التنافس والإبداع والابتكار بين العاملين في المنظمة.

أهمية الصراع التنظيمي:

للصراع أهمية في المؤسسات بشكل عام، وفي المؤسسات التربوية بشكل خاص، فلا تكاد تخلو أي منظمة تعليمية من وجود الصراع؛ وذلك ناتج عن اختلاف الآراء ووجهات النظر، والخبرة والتخصصات، بالإضافة إلى المشكلات السلوكية داخل المنظمة التعليمية.

فالصراع مظهر من مظاهر الحياة وهو ظاهرة سلوكية طبيعية تنبع عن بعض العلاقات التي تسود جماعة العمل بسبب اختلاف وجهات النظر أو الدوافع والحاجات.

والصراع هو الاختلاف أو التفاوض بين فردين، يمثلان طرفين، وهو ليس بالأمر الحديث؛ حيث ظل محل اهتمام الكثيرين من المهتمين بالسلوك الإنساني، ولكن الاهتمام بالصراع التنظيمي من خلال وجهة نظر إدارية هي المجال الجديد الذي يحتاج

إلى مزيد من الاهتمام، لا سيما في المؤسسات التربوية، وتأتي ضرورة الاهتمام بالصراعات الإدارية والتنظيمية داخل المنظمة التعليمية نتيجة لأثر هذه الصراعات على العملية الإدارية، وتستهلك وقتاً وجهداً كبيرين من الإداريين، واستمرار وجود ونمو هذه الصراعات يعني التأثير على حيوية وقدرة المنظمة على الاستمرار، وليس من السهل -كما يعتقد البعض- تحجيم الصراعات أو القضاء عليها، وكثيرا ما تقوم بعض المنظمات بتجميد، أوكبت الصراعات، وهذا يؤجل حل المشكلة (هلال، ٢٤٢٩ : ٢٩-٧٠).

ولقد أصبح من أحد جوانب الكفاءة الإدارية قدرتها على تحجيم الصراعات إلى أدنى مستوى ممكن، ورغم ما يحمله الصراع من آثار سلبية على المنظمة، إلا أنه لا يخلو من الآثار الإيجابية، يلزم الإدارة استغلالها لصالح التنظيم، إلا أن عدم وجود صراعات في التنظيم لا يعبر عن ظاهرة صحية، وهناك من لا يرى ضرورة لوجود صراعات داخل التنظيم، وبصفة عامة، لابد للإدارة أن تهتم بإدارة الصراع داخل المنظمة منذ نشأته وظهوره، ويجب أن يزداد هذا الاهتمام إذا زاد مستوى الصراع عن المستوى المقبول أو المرغوب، والعمل على تحقيقه إلى هذا المستوى يوجب على الإدارة أن تولى نفس الاهتمام للصراع إذا كان مستواه منخفضا عن المستوى المقبول أو المرغوب، والعمل على تنشيطه (العتيبي، ٢٠٠٧).

ويشير بعض الباحثين إلى أن الصراع يلعب دوراً وظيفياً وبناء إذا كانت عملية التفاهم وحل الخلافات تنتج فهماً أفضل لمشكلات الإنسان، فالصراع ربما يكون ضروريا لتسريع التغيير في التنمية، كما أنه يشكل مصدراً للانتباه والإحساس بوجود المشاكل، وجعل الناس أكثر دراية بها، وأكثر تشجيعاً لإحداث تغيير ضروري، أو أكثر قدرة للوصول إلى حلول عملية. كما أنه يولد الدافعية للتغيير، ويولد الدافعية لرفض الواقع السلبي، والضعف، وتطوير القدرة على التكييف والتغير (الخزندار، ٢٠١٤: الصراع إلى آثار إيجابية بناءة تدفع بالعاملين نحو التطوير والإبداع.

ومما سبق يتضح أن الصراع له دور وظيفي بناء يساعد على الابتكار والإبداع، وهو ضروري لإحداث التغيير المرغوب به في المنظمة التعليمية، والصراع ليس مجرد الخلاف أو التعارض الذي يسبب الفوضى في المنظمة، بل له إيجابيات كثيرة إذا أحسن استغلاله، ولم يزد عن معدله المرغوب، فهو ينشئ لدى الأفراد الدافعية للمبادرة والإبداع والتنافس لتحقيق الأهداف في المنظمة، والابتعاد عن الجمود والروتين

لإحداث التغيير الإيجابي في المنظمة، مما يساعد على تسريع عملية التنمية، ويمكن إجمال أهميته على النحو الآتي:

- تسريع عملية التنمية والتطوير في المنظمة.
- أنه مصدر للانتباه والإحساس بوجود المشاكل، وجعل الناس أكثر دراية بها.
 - يولد الدافعية لإحداث التغيير.
- يولد الدافعية لرفض الواقع السلبي والضعف، وتطوير القدرة على التكييف. أسباب حدوث الصراع:

تختلف أسباب حدوث الصراع من منظمة لأخرى، وهناك عدة أسباب لحدوث الصراع في المنظمة، أشار إليها بعض الباحثين؛ ومن هذه الأسباب كما ذكر العميان (٢٠ ـ ٢٠) الآتى:

- الموارد المالية وتوزيعها بين الإدارات، إذا تم بدون دراسة متأنية، وبدون استماع ومناقشة لحاجات كل إدارة، وبدون محاولة خلق توازن في احتياجات كل إدارة مع ما يتوفر من موارد.
- المبادئ، والأعراف والقيم التنظيمية، وأساليب القيادة هل تساعد على الحوار والتفاهم والانفتاح والتعاون أم لا.

وأضاف شلابي (٢٠١١: ٢٠١١) عدة أسباب؛ منها:

- وجود اختلافات قوية بين الأفراد في القيم الأخلاقية؛ من حب للعمل الجماعي، أو النفور منه، ومن النفور من الحوار البناء أو الانتقاد البناء والموضوعي، وكذلك النفور من تقبل الآراء واحترام وجهات النظر الأخرى، وكذلك الممارسات الخاطئة الأخرى؛ كالتعصب، والعنصرية، والغرور، فضلا عن الأهداف الشخصية، والطموحات الفردية.
- الاختلافات المتباينة بين الأفراد في المستوى التنظيمي الواحد (كالمديرين مثلا) في صلاحياتهم، ومسؤولياتهم، وقربهم أو بعدهم من القيادة، ومستوياتهم التعليمية والثقافية.
- نمط (شكل الهيكل التنظيمي) وقنوات الاتصال والإشراف هل يؤدي ذلك كله إلى خلق التعاون والترابط، أم الانعزالية، أم التدخل بشكل غير مرغوب فيه ..الخ . وأضاف ملائكة (١٤٣٤: ٥٤١-٥٤١) أسباباً أخرى؛ منها:
- الأزمات والصعوبات التي يمر بها التنظيم هل هي دوربة أم معقولة، مؤقتة أم طوبلة

الأمد.. الخ.

- الضوابط والسياسات القائمة بخصوص عدم التدخل في شؤون الآخرين ومدى فعاليتها، أو وجود مقدار كبير من الانفلات؛ مما يؤدي إلى التجسس والتدخل.
- الأهداف المطلوب تحقيقها قد تكون مختلفة عن المفاهيم والمبادئ السائدة في التنظيم، وخاصة عند تحويل مؤسسة حكومية عامة إلى خاصة ربحية، وكلما كانت الأهداف متباينة عن ثقافة المنظمة ومبادئ العاملين فها كلما زادت الصراعات، وليس ذلك بين إدارة وأخرى، بل أيضا في الإدارة الواحدة. والاحتكاكات التي تحدث عادة بين الأهداف والمفاهيم تكون نتيجة لما يأتي:

ومما سبق يتضح أن هناك مؤشرات بالمنظمة، تدل على وجود الصراع؛ منها: الانحياز إلى بعض الآراء والأفكار دون وجود النقد البناء، والاعتراض على آراء وأفكار الطرف الآخر قبل سماع وجهات النظر، والنقاش الحاد، والتمسك بالآراء دون الوصول إلى نتيجة، والانفعال والغضب عند حدوث النقاش بين الأطراف.

وتتعدد أسباب الصراع في المنظمة، والتي قد تعود أحياناً لأسباب شخصية كما ورد مثل: وجود اختلافات قوية بين الأفراد في القيم الأخلاقية من حب للعمل الجماعي أو النفور منه، ومن النفور من الحوار البناء أو الانتقاد البناء والموضوعي، وكذلك النفور من تقبل الآراء واحترام وجهات النظر الأخرى، والممارسات الخاطئة الأخرى كالتعصب، والعنصرية، والغرور فضلا عن الأهداف الشخصية والطموحات الفردية، وقد يعود الصراع أحيانا لأسباب داخل المنظمة تؤدي إلى حدوث الصراع على سبيل المثال تعدد وازدواجية وتكاثر الأدوار والمهام.

لذا لا بد من الاهتمام بالعلاقات الإنسانية داخل المنظمة، ولاسيما المدرسة، وأن يشرك مدير المدرسة المعلم باتخاذ بعض القرارات، والإسهام بإيجاد الحلول لما ينشأ من صراعات داخل المجتمع المدرسي.

تشخيص الصراع:

ذكر الحريري (٢٠١١: ٢٩١- ٢٩١) أن تشخيص الصراع من العناصر المهمة لإدارته، ومن المعلوم أن الصراعات تتنوع وتختلف حسب نوعيتها بين الأفراد؛ حيث إنها في بادئ الأمر تنشأ نتيجة توترات واختلافات محدودة وبسيطة، ونطاقها محدود، بعد ذلك يبدأ الخلاف بالانتشار مع مرور الوقت، ويصل إلى درجة يكون من الصعب معالجته إذا لم يدرك من البداية وبعالج؛ لذلك يحقق التشخيص السربع عدة فوائد؛

وهي:

١-تحديد نطاق المشكلة في أول مراحلها، ومعرفة مسبباتها وأطرافها.

٢-تقليل الجهود المبذولة والاقتصاد في الوقت والتكلفة.

إن انتفاء ظاهرة الصراع لا يعني انعدام المشكلات، والخلاف، وعدم الرضى، فقد تكون هناك عدة مشكلات، ولكنها مكبوتة، والإدارة الجيدة هي التي تنتهج المنهج الوقائي في حل ومواجهة ومعالجة الصراعات، بحيث تتخذ الأساليب الإدارية؛ مما يكفل تلافي حدوث الصراع، كما تنتهج المنهج العلاجي، بحيث تعمل جاهدة على سرعة الكشف عن الصراعات من بدايتها، وإبرازها على السطح بحيث سيمكن دراستها وتحليلها، واتخاذ ما يلزم من إجراءات لحلها قبل أن تستفحل.

وقد ذكر العبيدي (٨٤-٨٣، ٨٣-٨٤) أن flippo أشار إلى عدد من الوسائل التي تمكن الإدارة من تشخيص الصراع وهي:

- ۱- الاهتمام بإجراءات شكاوي الأفراد، حيث إنه بتطوير قنوات الاتصال تتمكن الإدارة من الكشف عن الصراعات، وحالات عدم الرضى، والتذمر، وطرحها بمحل الجد.
 - ٢- إجراء المقابلات مع مختلف الأطراف عن طريق وحدات متخصصة بهذا المجال.
- ٣- إجراء البحوث الميدانية، وتوزيع استمارات الاستقصاء على الأفراد والأقسام التي يعتقد أنها تعاني من مشكلات وخلافات معينة، وبصورة أدق وأشمل للكشف عن الصراعات.

ومن خلال ما سبق يعد تشخيص الصراع داخل المنظمة خطوة مهمة في طريق إدارته على نحو أمثل؛ حيث إن تشخيص الصراع يؤدي إلى اكتشافه في بداية الأمر قبل أن يستفحل الصراع داخل المنظمة، مما يساعد على التعرف على وجود الصراع والمساعدة على حله، أو التخفيف منه.

أنواع الصراع التنظيمي:

يشير جلدة (٢٠٠٩: ١٦٥) إلى أنه قد تعددت أنواع وتصنيفات الصراع التنظيمي بين علماء الإدارة؛ فمنها ما هو وفقا للمستوى، ومنها ما هو وفقا للاتجاهات، ومنها ما هو وفقا للتنظيم، ومنها ما هو وفقا لآثاره، وتفصيل ذلك فيما يلي:

تصنيف الصراع وفقا للمستوى:

بالرغم من أنه لا يوجد اتفاق بين علماء الإدارة حول تصنيف أنواع الصراع التنظيمي، إلا أن معظم كتّاب الإدارة يتفقون على تصنيف الصراع التنظيمي على

مستوى الفرد، وعلى مستوى الأفراد، وعلى مستوى الجماعة والتنظيمات المختلفة كما يأتي:

١-الصراع على مستوى الفرد:

يحدث الصراع عندما يشعر الفرد أنه محل جذب لعدة عوامل، وعليه أن يختار أحدها، بحيث إنه لا يمكنه تحقيقها جميعا، وقد تحدث تناقضات بين أدوار الفرد وأهدافه، وأهداف المنظمة، أو المشاكل بالعمل؛ مما يؤدي إلى ردة فعل نفسية للفرد، قد تكون عدوانية أو على شكل انسحاب، أو قد تكون على شكل تكرار محاولات الوصول للهدف، أو البحث عن حل وسط من بين عدة بدائل تعوض الهدف الأصلي.

٢-الصراع على مستوى الأفراد:

وهو تعارض بين اثنين أو أكثر من أفراد الجماعة في التنظيم الواحد؛ يحدث نتيجة تفاعلهم.

ويحدث هذا النوع من الصراع نتيجة الاختلاف حاجات الأفراد، وأدوارهم، وشخصياتهم، واتجاهاتهم، ودوافعهم، وتنشئتهم، ومن ثم اختلاف وجهات نظرهم (ماهر، ٢٠١٤).

تصنيف الصراع وفقا لآثاره:

يحدث الصراع داخل المنظمة أثراً إيجابياً أو سلبيا، وتفصيل ذلك كالتالي:

١-الآثار الإيجابية:

أضاف (البارودي، ٢٠١٣: ٢٠-١٥) عدداً من الآثار الإيجابية للصراع وهي:

- أ. تصحيح الأخطاء والهفوات.
- ب. إظهار المشكلات المستترة.
- ج. البحث عن حلول للمشكلات.
- د. اكتشاف قدرات وابداعات الموظفين.
 - ه. تطوير الأساليب والإجراءات.
 - و. تحسين الأداء وزيادة الإنتاجية.
 - ز. نمو المنافسة الإيجابية.
- ح. تفعيل عملية تقويم الأداء الوظيفي.
 - ط. انتهاج أسلوب التدوير الوظيفي.

وبما أن للصراع التنظيمي آثاراً إيجابية، فينبغي على قائد المنظمة الاستفادة من

هذه الجوانب الإيجابية لصالح المنظمة، والعمل على إثارة الصراع بين أفراد المنظمة بالحد المعتدل المعقول، والذي يساعد على بث روح التنافس بين الأفراد، ويساعد على التغيير والتطوير في المنظمة.

٢- الآثار السلسة:

وقد أشار المومني (٢٠١١ : ٥٨-٥٨) إلى الآثار السلبية للصراع على النحو الآتي:

- أ- قد يؤدى إلى انخفاض أداء العاملين بسبب الخلاف.
- ب- قد يؤدى إلى حدوث آثار ضارة بالصحة النفسية والجسمية للأفراد.
 - ج- قد يؤدي إلى انخفاض الروح المعنوية للعاملين.
- د- يؤدي إلى إهدار الوقت والجهد والمال؛ نتيجة محاولات إدارته وعلاجه.

وبما أن للصراع التنظيمي جانباً سلبياً، فعلى قائد المنظمة التنبه لهذا الجانب، والاهتمام بألا يزيد الصراع عن حده المعقول، حتى لا يتحول لشيء سلبي، يعطل أو يربك العمل.

وفي ضوء ما سبق يتضع أن أنواع الصراع التنظيمي متعددة، وذلك يعود إلى اختلاف الأساس المستخدم في تصنيف الصراع، ووجود أنواع الصراع باختلافه داخل المنظمة يعد أمراً إيجابياً، وظاهرة صحية، على ألا يزيد عن حده المعقول، فينصرف المدير إلى حل مشاكل الصراع، بدلا من حل مشكلات العمل، وتطوير أداء المنظمة. ومهمة المدير هنا معرفة نوع الصراع؛ ليعرف كيف يتم التعامل معه ومعالجته بالشكل الفعال، وإدارته بالشكل الذي يحقق أهداف المنظمة، ويحقق المردود الإيجابي من الصراع. والصراع في المنظمة أمر حتمي، ويتصف بالاستمرارية، وأن أي محاولة لتجاهل الصراع ستزيد من حدة الصراع؛ مما قد يضر بالمنظمة؛ فالقائد الناجح في إدارة الصراع هو الذي يتمكن من فهم الصراع، ويستطيع إخراج مكنونه الإيجابي، ويوجهه لصالح المنظمة، ويستفيد من الجوانب الإيجابية للصراع؛ للنهوض بمستوى أداء الأفراد في المنظمة، ويحاول تخفيف الآثار السلبية أو تجنها قدر المستطاع؛ لتلافي أضرارها على الأفراد والمنظمة.

استر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي في المدارس المتوسطة

استر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي.

نظراً لأهمية مواجهة وإدارة الصراع في المنظمات المختلفة، فقد أولى الباحثون - أمثال توماس وكيلمان (Rahim)، ورحيم (Rahim)، ورحيم (robbins)

عملية إدارة ومواجهة الصراع أهمية كبيرة؛ لتحقيق فاعلية أفضل للمنظمة (قطيشات، ٢٠١٠).

وعليه فإنه سيتم إلقاء الضوء على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي من خلال المنهج الإسلامي في إدارته، واستراتيجيات مواجهته، وأساليب حل وعلاج الصراع، وأساليب التحكم مع الصراعات الناتجة عن التعارض، ومهارات حل الصراع المدرسي، ثم إلقاء الضوء على الصراع التنظيمي في المدارس المتوسطة.

المنهج الإسلامي في إدارة الصراع:

لقد تناول ديننا الإسلامي موضوع الصراع، ولكن ليس بهذا المسمى، بل بمسمى الخلاف، ويقوم المنهج الإسلامي في إدارة الخلاف على التقليل من حدوث الخلافات إلى الحد المقبول، وكان للإسلام السبق في التعامل مع الخلافات بطريقة مثلى؛ تمثلت باتباع منهجين على النحو التالي:

المنهج الوقائي: وذلك من خلال ما يلي:

- ١-النهي عن ما يسبب الخصام والعداوة في المجتمع بما يلي:
- أ النهي عن الظن: قال تعالى: "يا أيها الذين امنوا اجتنبوا كثيرا من الظن". (الحجرات: آية ١٢).
- ب -النهي عن التجسس والغيبة: قال تعالى: "ولا تجسسوا ولا يغتب بعضكم بعضا". (الحجرات: آية ١٢).
- ج -النهي عن الظلم: قال تعالى: "ولا تحسبن الله غافلا عما يعمل الظالمون". (إبراهيم: آية ٤٢).
- د -النهي عن الكذب: قال تعالى: "إن الله لا يهدي من هو مسرف كذاب". (غافر: آية ٢٨). هـ-النهي عن سخرية واستهزاء المسلم بأخيه: قال تعالى: "لا يسخر قوم من قوم". (الحجرات: آية ١١).
- و-النهي عن الخصام: قال عليه السلام: "لا يحل لمؤمن أن يهجر أخاه فوق ثلاث". (النووي، ٢٥٥/١، حديث رقم ١٦٠٥).
 - ٢-تقوية أواصر التعاون والمحبة، ونبذ الخصام والشقاق في المجتمع، وذلك بما يلي:
- أ خلق روح الأخوة: قال تعالى: "إنما المؤمنون إخوة فأصلحوا بين أخويكم". (الحجرات: آية ١٠).
- ب التعاون على عمل الخير: قال تعالى: "وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على

الإثم والعدوان". (المائدة: آية ٢).

ج - خلق روح المحبة: قال عليه السلام: "لا تدخلوا الجنة حتى تؤمنوا، ولا تؤمنوا حتى تحابوا، ألا أدلكم على شيء إذا فعلتموه تحاببتم أفشوا السلام بينكم". (الألباني، ١٦/٣، حديث رقم٢٦٩٤).

المنهج العلاجي: وبتضمن استخدام الأساليب التالية في حالة وقوع الخلاف:

١-حل الخلافات بالرجوع إلى القرآن والسنة في المسائل المتنازع عليها: قال تعالى: "فإن تنازعتم في شيء فردوه إلى الله والرسول". (النساء: آية ٥٩٠).

٢-استخدام أهداف عليا مشتركة: قال تعالى: "ولتكن منكم أمة يدعون إلى الخير
 وبأمرون بالمعروف ونهون عن المنكر وأولئك هم المفلحون". (آل عمران: آية ١٠٤).

٣-استخدام التهدئة: قال النبي عليه السلام: "ليس الشديد بالصُّرَعَة، إنما الشديد الذي يملك نفسه عند الغضب". (أخرجه البخاري في صحيحه).

3-استخدام القوة عند استنفاذ وسائل الإصلاح: قال تعالى: "وإن طائفتان من المؤمنين اقتتلوا فأصلحوا بينهما فإن بغت إحداهما على الأخرى فقاتلوا التي تبغي حتى تفيء إلى أمر الله". (الحجرات: ٩٠).

ويتضح أن للإسلام فضل السبق في إدارة الصراع قبل ظهور النظريات في إدارة الصراع، وذلك من خلال المنهجين السابقين، حيث نهى الإنسانَ عن الخصال السيئة، والتي تسبب الصراع بين الأفراد والجماعات، ووضع منهج وقائي للوقاية منه قبل ظهوره، والحاجة إلى علاجه. والمنهج الإسلامي في إدارة الصراع من أفضل المناهج، لذا لابد على الفرد -كعضو في منظمة- الالتزام بتعاليم هذا المنهج الرباني، والذي قد جعل الوقاية تسبق العلاج، وذلك من شأنه التخفيف من حدة الصراع.

مواجهة الصراع التنظيمي إداربًا:

تتنوع استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي في المنظمات، وقد ذكر اليوسف (٢٤٣-٢٤٢) أن إدارة الصراع في المنظمات تتطلب استراتيجيات إدارية مناسبة، يمكن أن تتعامل مع الصراع بطريقة صحيحة، تتضمن حلولاً مناسبة، ولعل من هذه الاستراتيجيات ما يلى:

1-الاستراتيجية العلمية: وتقوم بتحليل موضوعي لأسباب الصراع، ومن ثم وضع الحلول المناسبة.

٢-الاستراتيجية السياسية: تعطى كل عضو في المجموعة حقاً متساوباً في الطرح

والمناقشة، وإبداء الرأي، وتأخذ رأي الأغلبية في اتخاذ القرار.

٣-الاستراتيجية القانونية: تبحث عن الأنظمة والقوانين بشأن المشكلة، ثم تتخذ ما ينطبق علها، وبالتالى تنفيذه.

4-استراتيجية التسلسل الهرمي: تخضع للسلطة العليا في المنظمة حسب الهيكل التنظيمي لها، وتستأنس برأيها حول طريقة الحل.

٥-استر اتيجية المشاركة في الحل: تتم عن طريق جمع أطراف النزاع حول دائرة مستديرة لتبادل وجهات النظر بشأن الوصول إلى اتفاق مشترك يرضي الجميع.

وبالرغم من تعدد الاستراتيجيات لإدارة الصراعات عند كثير من الباحثين والمختصين، إلا أن هناك عدداً آخر من الأساليب والطرق المشهورة في أوساط المنظمات ومتخذي القرارات، تستخدم بكثرة وقت الحاجة لإدارة الصراع؛ فالقائد الإداري في مواجهته للصراع يحتاج إلى معرفة بعض الاستراتيجيات قبل تبني أي أسلوب إداري لمواجهته، وتتباين الاستراتيجيات التي يتبناها القادة في المنظمة للتعامل مع الصراع ومواجهته.

ومما لا شك فيه أن استراتيجيات مواجهة الصراع ترتبط - إلى حد ما - ببعض المتغيرات الفردية والشخصية؛ فالرؤساء يختلفون في تعاملهم مع موقف الصراع بسبب تباين خلفياتهم الشخصية.

وفي دراسة أجراها jones and Melcher أسفرت النتائج عن وجود علاقات موجبة بين كل من الشخصية المنتمية واستراتيجية التلطيف، والشخصية المطيعة واستراتيجية فرض الحلول، والشخصية المتغطرسة واستراتيجية فرض الحلول، وبين الدراسة وجود علاقات سالبة بين الشخصية المنتمية واستراتيجية فرض الحلول، وبين الشخصية المتغطرسة واستراتيجية التلطيف، إلا أن هذه الدراسة لم تكشف عن الشخصية المعطوسة واستراتيجية التلطيف، الا أن هذه الدراسة لم تكشف عن الدراسة التي أجراها كل من الشخصية العدوانية وفرض الحلول. وعلى النقيض من الدراسة التي أجراها كل من Bell and blankeney عام ١٩٧٧ حيث أظهرت علاقة بين الشخص العدواني وفرض الحلول، ومن ناحية أخرى يرى العدواني وفرض الحلول، ومن ناحية أخرى يرى المستراتيجيات التي ينتهجونها في معالجة أو حل الأفراد من حيث الجنس يؤثر على الاستراتيجيات التي ينتهجونها في معالجة أو حل الصراع، إلا أن ١٩٧٧Renwick لا يرى أن هناك اختلافات بين الرجال والنساء في الاستراتيجيات الخاصة بمعالجة أو حل الصراعات؛ حيث يميل الجنسان إلى استخدام استراتيجيات الحل الوسط، والمواجهة والتلطيف أكثر من استراتيجية الانسحاب استراتيجيات الحل الوسط، والمواجهة والتلطيف أكثر من استراتيجية الانسحاب الستراتيجيات الحل الوسط، والمواجهة والتلطيف أكثر من استراتيجية الانسحاب

وفرض الحلول، وذلك على الرغم من بعض الاختلافات في طبيعة دور المرأة كمديرة أو كرئيسة عمل (زناتي، ٢٦٨: ٢٦٨).

ومما سبق يتضح أن بعض القادة في المنظمة يديروا ويواجهوا الصراع تبعاً لنمط شخصيتهم؛ فإن كانوا أقوياء فإنهم سيديرون الصراع بأسلوب الإجبار، وإن كان انسحابياً فإنه سيدير الصراع بأسلوب التجنب... وهكذا؛ لذا فالأفضل لنجاح القائد في مواجهة الصراع أن يستخدم الطرق والاستراتيجيات المناسبة للموقف؛ لإدارة الصراع على النحو الأمثل.

ولكل استراتيجية من الاستراتيجيات السابقة مواقفها المناسبة وغير المناسبة لاستخدامها، كما يوضح بعضاً منها الجدولُ التالى:

جدول (٢) جدول الاستراتيجيات المناسبة وغير المناسبة لمواجهة الصراع التنظيمي.(*)

	، _ ي عي. ()	
المواقف غير المناسبة	المواقف المناسبة	الاستراتيجيات
*لا تناسب الموضوعات	*مناسبة إذا كان الموضوع جزئياً	
المعقدة.	وتافها، أو روتينيا في العمل.	
*لا تفيـــد إذا كــــان موضـــوع	*تخصص إذا كان موضوع	
الصراع لا يشكل أهمية للإداري	الصراع مهماً للإداري ومصلحة	
وليس بحاجة إلى قرار فوري.	العمل.	
*لا تفيد عند امتلاك طرفي	*تفيد عند حاجة الإداري إلى اتخاذ	
الصراع نفس قوة السلطة.	قرار عاجل، ورغبته بعدم	
*لا تتناسب عند امتلاك	مشاركة الطرف الأخر باتخاذه	الهيمنة
المرؤوسين درجة عالية من	لمعارضته المضرة بالقرار .	
الكفاءة والجدارة.	*تفيد الإداري كإجراء للتعامل عند	
	تطبيق الطرف الآخر أساليب غير	
	معروفة.	
	*تستخدم للتغلب على عناد	
	المرؤوسين عند اتخاذ قرار قيم	
	لمصلحة العمل.	
	*تخصص عند عدم توفر الخبرة	

المواقف غير المناسبة	المواقف المناسبة	الاستراتيجيات
	لدى المرؤوسين في اتخاذ القرار.	
*لا تفيـــد إذا كــــان موضـــوع	*مناسبة إذا كان موضوع الصراع	
الصراع ذا أهمية للإداري.	لا يستحق الذكر.	
*لا تخصص إذا كانت مسؤولية	*تفيد في حال احتمالية أن	
اتخاذ القرار تقع على عاتق	استخدامها لـه منفعـة وتـأثير علـي	
الإداري.	المشكلة أكبر من مواجهتها لحلها.	
*لا تفيد إذا كمان الطرف الأخر	*تتناسب عند العمل على تهدئة	التجنب
غير راض عن تأجيل مشكلة	طرفي الصراع.	
ينبغي حلها ويرغب بحثها.		
*لا تخصص إذا كان الموضوع		
يتطلب التنبه لسلوك الطرف		
الآخر.		
*لا تخصــص إذا كــان أحــد	*تفيد عندما تكون أهداف طرفي	
الأطراف أقوى من الآخر.	الصراع تستأثر بالاهتمام المتبادل.	
*لا تتناسب إذا كانت المشكلة	*تخصص في حال أن الطرفين	
معقدة وتحتاج إلى أسلوب	يمتلكان قوة متعادلة في العمل	
جذري لحل المشكلة.	الإداري.	التسوية
	*تفید عند عدم التمکن من	
	الوصول إلى اتفاق .	
	*تخصص عند عدم نجاح أسلوب	
	التكامل في حل مشكلة الصراع.	

(*) (عیسی، ۲۰۰۹: ۳۲-۳۲).

ويذكر jones أن هناك استراتيجيتين لحل الصراع؛ تتمثل الأولى في تغيير الهيكل التنظيمي changing organization structure؛ وذلك بهدف تقليل أو إزالة سبب الصراع cause of conflict؛ فمثلا يمكن أن تتحول منظمة من الهيكل الوظيفي إلى الهيكل السلعي؛ كي تزيل أسباب الخلاف بين مديري الإنتاج، كما يمكن تقليل الصراع بتغيير شكل عملية الاتصالات داخل الهيكل التنظيمي؛ بمعنى آخر يجب إعادة تصميم هيكل تنظيمي، يراعي الاحتياجات والرغبات الحالية للأفراد والجماعات، بحيث

يتضمن التوزيع العادل للسلطات ومراكز النفوذ داخل المنظمة, كما يجب أن يتضمن الهيكل التنظيمي توصيفاً دقيقاً لمهام ووظائف الإدارات، أو الأقسام المختلفة؛ منعا لأي تداخل في الاختصاصات أو المهام، وعلى ذلك فإن التصميم الجيد يخلق هيكلاً تنظيمياً، يقلل من احتمالية الصراع التنظيمي, وفي حالة تعرض الفرد لحالة جمود inertia، فإنه يفشل في إيجاد أو توفير المناخ التنظيمي المناسب لحل الصراع. أما الاستراتيجية الثانية: فتتضمن تغيير ميول الأفراد، أو حتى تغيير الأفراد أنفسهم، وذلك عن طريق إفساح المجال للتفاوض والحوار، وذلك من خلال نظام إجرائي رسعي، يسمح بتبادل الآراء، ومن أمثلة ذلك اللقاءات والاجتماعات التي تتم بين الإدارة ونقابات العمال، والتي توفر فرصة للاستماع الجيد لكلا الطرفين؛ مما يقلل من نشوب صراعات بينهما (زناتي، ١٤٣٤: ٢٦٦-٢٦٧).

واستناداً لما سبق فلكل موقف من مواقف الصراع استراتيجية تتناسب مع ذلك الموقف، وبإمكان القائد استخدام أكثر من استراتيجية في آن واحد، بما يتناسب مع شكل الصراع وطبيعة الموقف، وقدرة القائد على استخدام الاستراتيجية بنجاح، وهذا التعدد في استراتيجيات إدارة الصراع - والذي أظهرته الدراسات - إنما يدل على حتمية وجود الصراع كظاهرة ثابتة وحقيقة في المنظمات، ومن هنا ظهرت الحاجة لإدارته بشكل علمي مع استخدام الاستراتيجية المناسبة للموقف.

أساليب حل وعلاج الصراع:

تتنوع أساليب حل وعلاج الصراع داخل المنظمة، ويذكر ملائكة (١٤٣٤: ١٤٥) أنه لابد من وضع استراتيجية لحل الصراع، تسندها وتدعمها القيادة العليا في التنظيم، ويكون الهدف من هذه الاستراتيجية تحويل الصراعات إلى منافسة حميدة، ولتحقيق ذلك لابد من توفير الآتي:

١ - إنشاء وإرساء قواعد واضحة ومشتركة للتنظيم ومجموعاته، وإنشاء هدف أساسي مشترك ومنظور موحد "لا يتجاوز خمسة أعوام كحد أقصى"، حتى يمكن قياس مدى اتجاه الأفراد والإدارات نحو تحقيقه.

٢ - توفير معلومات بخصوص الإنجازات أولا بأول، وكافة ما يلزم من قياسات حول تحقيق الهدف الأساسي، والأهداف الجانبية المساندة.

٣ - عدم التركيز على عقبات المجتهد المخطئ، بل توجيه الأخطاء وتصحيحها بأسلوب الحوار الهادف، خاصة أن المنافسة تعنى الأخذ بالأخطار؛ مما يعنى احتمال ورود

الخطأ

• عندما يصبح تحويل الصراع إلى منافسة حميدة مُحَالاً، يجب التحكم حينئذ في الصراعات والسيطرة عليها عن طريق الآتى:

1-التحكيم: التدخل للتحكيم في النزاعات، ومن ثم السيطرة علها، وهذه الخطوة ليست بالحل المثالي للتحكم في الصراع؛ لأن التحكيم يعني فرض رأي القادة بدلا من تقرب اختلاف الرأى، ولكن لابد منها لأجل مؤقت.

Y-وضع طرف وسيط: وهذا الحل لن يساعد كثيرا في حل الصراع؛ إذ يؤدي إلى بطء محاولات التعاون، أو عرقلتها، وربما إلقاء اللوم على الوسيط (المومني، ٢٠١١: ٥٥-٥٥). ٣-وضع الأنظمة والقو انين: وتستخدم في حالة التعرف على أسباب الصراع، وهي أفضل من التحكيم، خاصة وأن التحكيم قد يتحيز إلى جهة دون أخرى، ولكن الأنظمة والقوانين تؤدي دورها في تحديد الصراع بشكل مؤقت؛ إذ يمكن التحايل عليها، أو تبرير مخالفتها (كافي، ٢٠١٥: ١٤٨-٨٥).

3-المكاشفة: وهي مواجهة الصراع بأسلوب بناء وفاعل، خاصة إذا اكتشفنا أسباب الصراع، وذلك بجمع أطراف الصراع، وقد يستغرق هذا الحل الكثير من جهود القيادة، ولكن من واجبات القيادة بناء مجموعات عمل متعاونة (جلدة، ٢٠٠٩: ١٦٩).

وفي ضوء ما سبق يتضح أن اتباع القائد في المنظمة لهذه الأساليب سيساعد على حل الصراع ومعالجته، حتى لا يصل إلى مستوى متقدم، ويضر بالمنظمة.

أساليب التحكم والتعامل مع الصراعات الناتجة عن الخلافات والتعارض:

هناك عدة وسائل للتحكم والتعامل مع الصراعات الناتجة عن الخلافات والتعارض؛ وهي على النحو الآتي:

- ١- المجاملة: تحمل النزاعات ومجاملة وملاطفة الآخرين بصورة مبالغ فها.
- Y-التعاون: حتى وإن كان مع من هو على خلاف معه؛ وذلك من أجل تحقيق الهدف، والبقاء والاستمرارية، ويطلب ذلك جهداً في الإقناع (كافي، ٢٠١٥ : ٨٢).
- ٣-الضغط للإنجاز: أي العمل بجهد وعناء؛ لتحقيق الهدف باستخدام السلطات، وذلك حتى مع وجود الصراع.
 - ٤-القبول بالتسوية: أي الوصول إلى حل وسط لإرضاء كلا الطرفين.
- ٥-تجنب النزاعات والهروب منها: كل أسلوب مع الأساليب السابقة يتم استخدامه حسب ظروف ومتطلبات الموقف، وعلى حسب تأثيره على أهداف التنظيم (ملائكة،

١٤٣٤ ه : ٢٤٥-٧٤٥)

وفي ضوء ما سبق يتضح أنه لا يوجد أسلوب واحد هو الأفضل دائماً، ولكن أسلوب التعاون قد يكون أسلوباً جيداً؛ لأنه يرضي جميع الأطراف، ويتم التوجه فيه نحو تحقيق هدف محدد، يسعى له الجميع، وهو تحقيق أهداف المنظمة.

مهارات حل الصراع المدرسي:

ذكر الحريري (٢٠١١: ٣٠٩-٣٠٠) أن عملية إدارة الصراع المدرسي تحتاج إلى العديد من المهارات، والقدرات الفردية، والإدارية، والسلوكية، والتنظيمية؛ وتتمثل مهارات إدارة الصراع المدرسي في الآتي:

1-مهارات التوجيه: تشتمل على القيم، والآراء، والمعتقدات، والفرص التي تزيد من القدرة على التوصل إلى إدارة الصراع المدرسي بفاعلية.

٢-مهارات الإدراك: تتضمن الفهم الكامل للأمور الكامنة، والقضايا المؤدية إلى الصراع،
 والإدراك الواعي لقدرات أطراف الصراع.

٣-مهارات الذكاء الوجداني: إن القائد الذي يتمتع بنسبة عالية من الذكاء الوجداني نجده في تناغم مع إشاراته الذاتية، فهو يدرك مدى تأثير مشاعره في أدائه الوظيفي، والذكاء العاطفي يعد ميزانا للسيادة الخفية للذكاء المعرفي، ذلك أن المدارس هي أماكن تلعب فيها العواطف دوراً مهماً؛ لذا يتوجب على مدير المدرسة الاهتمام بمشاعر الأفراد والتعرف عليها، والتعامل معها بشيء من العاطفة، وتوخي العدالة، والتواضع، واحترام الأخربن.

٤-مهارات التفكير التقليدي: تشتمل هذه المهارات على سلوكيات التحليل، والافتراض،
 والتنبؤ، والمقارنة، والتقييم السليم للحلول الإبداعية للمشكلات المتعلقة بالصراع.

وتحتاج المدارس إلى تركيز اهتمامها في تدريب التلاميذ على المهارات الاجتماعية، التي ترسخ المسؤولية الاجتماعية لديهم، وتعودهم على السلوكيات الاجتماعية الإيجابية؛ ذلك أن نقص المهارات الاجتماعية لدى التلاميذ هو أحد الأسباب التي تؤدي إلى عدم قدرتهم على احتواء الصراع المدرسي، واكتساب مهارات التعامل معه.

ومما سبق يمكن القول: إن الإلمام بالمهارات السابقة سيساعد مدير المدرسة على إدارة الصراع على نحو أمثل؛ لذا فلابد من تنمية هذه المهارات لدى مديري المدارس المتوسطة والمعلمين، وذلك عن طريق الدورات التدريبية، وتدار هذه الدورات بواسطة متخصصين، حتى لا يكون الصراع مصدراً لإضاعة الوقت عند محاولات حله

من قبل مديرين لا يمتلكون المهارات السابق ذكرها.

دور مديرات المدارس في مواجهة الصراع التنظيمي في المدارس المتوسطة:

الصراع في أية مؤسسة أمر عادي؛ إذ إنه لا يمكن - وبأية حال من الأحوال - أن تحصل موافقة بالإجماع على أمر ما، ولكن بعض الأشخاص يتجنبون الصراع، ويحاولون السيطرة عليه من خلال التغاضي عن الخلافات، وهذا أمر غير مرغوب فيه، لاسيما في مجال التربية؛ حيث إن التغاضي عن الخلافات، والانسحاب السريع لا يترك للمرء فرصة لتبادل الخبرات ووجهات النظر؛ لذا يتحتم عليه البحث عن أسلوب جيد للتعامل مع تلك الخلافات، عن طريق الحوار الهادئ، والاتصال الفعال، وتبادل وجهات النظر، وتوضيح المسببات والمبررات حول قبول أو رفض موضوع ما، مع توضيح مزاياه وعيوبه، واللجوء إلى أسلوب الإقناع والاقتناع (الحريري، ٢٠١١: ٢٠١٠).

ومن هذا المنطلق، فمن واجب مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك تبصير المعلمات بأهمية مواجهة السلوكيات السلبية بأخرى إيجابية، وإيضاح المهام والأدوار للمعلمات، والعدالة في توزيع المهام بين المعلمات في المدرسة؛ لأن من شأن ذلك التخفيف من حدة الصراعات التي قد تنشأ، وحث المعلمات على الالتحاق بالدورات التدريبية التي تتم من خلال مركز التدريب في الإدارة العامة لتعليم البنات بمدينة تبوك، والتي تنمي خبرة المعلمات؛ للتعامل مع الصراعات المدرسية، والتي قد تنشأ بين المعلمات والطالبات، وذلك من خلال حضور دورات إدارة الصف التي يقيمها مركز التدريب بمدينة تبوك، لاسيما للمعلمات المستجدات.

كما ينبغي على مديرات المرحلة المتوسطة الآتي:

- الإلمام بالقوانين واللوائح المنظمة للعمل المدرسي؛ لأن ذلك من شأنه مساعدة المديرات على مواجهة الصراع التنظيمي.
- الابتكار وبث روح المنافسة بين المعلمات من خلال الأنشطة المدرسية، مع تحفيز المعلمات المبدعات ومكافأتهن؛ لأن ذلك من شأنه إثارة الصراع المرغوب به في المدرسة.
- النظر إلى مواضيع الصراع من وجهة نظر الجميع، وتقبل الآراء، والإصغاء لكافة الأطراف المتصارعة.

إن الصراع في حد ذاته مصطلح قيمي، لا يمكن وصفه على أنه جيد أو سيء، فهو مصطلح حيادي، وإن أثره على النظم وعلى سلوكيات الأفراد فها يعتمد - إلى حد كبير - على الطريقة التي تتم فها إدارة الصراع.

إن الإدارة الفعالة للصراع، والتي يمكن أن تتم من خلال التعامل مع الصراع على أنه مشكلة متوقعة - تتطلب حلاً ضمن مناخ تنظيمي، تسوده روح التشارك، فإنه يمكن أن يؤدي إلى مخرجات إيجابية منتجة، تزيد من إحساس النظام بصحته وقدرته على التعامل الناجح مع أهدافه ومراميه.

ومن خلال تحليل الدليل الإجرائي لمهام مدير المدرسة، وكذلك اللوائح والأنظمة لمدارس التعليم العام في المملكة العربية السعودية - يلاحظ أنه ليست هناك مواد صريحة لحل الصراع داخل المدرسة، ولكن من خلال تحليل مهام مدير المدرسة في المملكة العربية السعودية يمكن أن تكون هذه المهام مصدراً لحل الصراع، مثل: تزويد واطلاع مجلس المدرسة ومنسوبي المدرسة على التعاميم واللوائح والأنظمة الصادرة من جهات الاختصاص وبحثها معهم لتوضيح مضامينها والعمل بموجها (الدليل الإجرائي، .(1277

وبعد هذا البند من أهم البنود التي تقلل من الصراع داخل المجتمع المدرسي، فعندما تتضح المهام والمسؤوليات لكل العاملين في المدرسة، فإن من شأن ذلك أن يخفف من حدة الصراع.

واستناداً إلى ما سبق فإن مهام مديرات مدارس المرحلة المتوسطة متعددة ومتشعبة، وليست داخل المدرسة فقط، بل تتعداها إلى الخارج والعلاقة مع المجتمع المحيط، ولها دور مهم وأسامي في مواجهة الصراع التنظيمي في المدرسة؛ لذا لابد من إقامة الدورات التدريبة المستمرة لها؛ لتمتلك مهارات مواجهة الصراع التنظيمي في المدرسة، وعليها أن تستخدم الاستراتيجية المناسبة لإدارة الصراع، والتي تتناسب مع الموقف، وأن تخلق روح التعاون والتشارك بين الأطراف المتصارعة؛ مما يؤدي إلى المزبد من الإنتاج وتحقيق أهداف المدرسة، حيث إن لها دور مهم وفعال في إكساب المعلمات الخبرات والمهارات الوظيفية، وهي التي تقوم بتحديد المهام والأدوار في المدرسة؛ لذا فهي المتحكم الرئيس بإدارة ومواجهة الصراع المدرسي؛ لذا فإن اتباعها لاستراتيجيات إدارة الصراع وخصوصا التعاون والتسوية والمناقشة مع الأطراف المتصارعة وفتح باب الحوار والسماح بعرض وجهات النظر من قبل الأطراف المتصارعة - سيساهم كل ذلك بتحقيق نتائج إيجابية في إدارة ومواجهة الصراع المدرسي.

الدراسات السابقة

دراسة محمد (۲۰۱۱) وقد هدفت الدراسة إلى تحديد أساليب واستراتيجيات إدارة الصراع الأكثر استخداماً من قبل مديري مدارس التعليم العام بمدينة جدة، وقد استخدم الباحث المنهج الوصفي، وخاصة منه أسلوب الدراسات الارتباطية. وتكونت عينة البحث من (٤٩٠) معلماً من مراحل التعليم الثلاث - الابتدائي والمتوسط والثانوي -. وأهم النتائج التي توصلت إليها الدراسة: أن ترتيب أساليب إدارة الصراع التنظيمي من حيث ممارسة المديرين لها التضامن كان كما يلي: التسوية، ثم التجنب، ثم التنازل، والإجبار، وبدرجة ممارسة متوسطة.

دراسة الشدي (۲۰۱۰) وقد هدفت الدراسة إلى التعرف على أسباب نشأة الصراع التنظيمي، وأنواع الصراعات التنظيمية في جامعة الأميرة نورة من وجهة نظر قياداتها النسائية، بالإضافة إلى التعرف على أبرز استراتيجيات إدارة الصراع التنظيمي، وعلى تصور القيادات النسائية لنتائج الصراع التنظيمي، كما هدفت إلى معرفة أثر الدرجة العلمية وسنوات الخبرة ونوع العمل على استجابات القيادات النسائية في جامعة الأميرة نورة. وقد استخدمت الباحثة المنهج الوصفي التحليلي، وتكون مجتمع الدراسة من (۱۰۵) قائدات في كليات جامعة الأميرة نورة، وتكونت عينة الدراسة من (۲۷) قائدة، وكانت الاستبانة هي أداة جمع المعلومات، وكانت أهم النتائج التي توصلت إليها: أن من أبرز الاستراتيجيات المتبعة في إدارة الصراع التنظيمي هي التعاون، والتهدئة، والتسوية، والتجنب، والإجبار، ولا توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين استجابة أفراد العينة تجاه استراتيجيات إدارة الصراع.

دراسة جيزر Gizr) هدفت هذه الدراسة إلى دراسة أساليب إدارة الصراع التي يستخدمها طلبة التمريض في صراعهم مع أعضاء هيئة التدريس، والاختلاف في هذه الأساليب، وأجريت هذه الدراسة على عينة مقدارها (١١٥) طالباً في إحدى الجامعات الحكومية لتدريس التمريض. وكانت أهم نتائج الدراسة: أن الطلاب يفضلون استخدام الأساليب التي أسفرت عن نتائج إيجابية في حل الصراعات، كما يلجأ الطلاب إلى استخدام الدمج بين أكثر من أسلوب من أساليب إدارة الصراع.

دراسة دورفمان dorfman (٢٠٠٧) قد هدفت هذه الدراسة إلى تقييم الممارسات الديموقراطية في المدارس الثانوية الألمانية، وأجريت هذه الدراسة على (٤) مدارس ثانوية في برلين، على أن تعكس هذه المدارس التوزيع الديموغرافي للمدينة،

واستخدم الباحث الملاحظات والمقابلات والدراسات الاستقصائية وتحليل الوثيقة، وغيرها من الوسائل الفردية في جمع البيانات. وتوصلت هذه الدراسة إلى عدة نتائج؛ من أهمها: تستخدم المدرسة الوسائل الديموقراطية والتأديبية والوقائية في حل الصراع، وتقوم المدارس بتشكيل ما يسمى بالوساطة الطلابية، وهي مجالس مكونة من معلم يشرف عليهم، وتسهم في حل الصراع.

دراسة نفزات Nevzat (۲۰۰۷) هدفت الدراسة إلى التعرف على أهم الطرق والاستراتيجيات التي يستخدمها مديرو المدارس في مواجهة الصراع الذي يحدث في المدارس، والتعرف على رأي مجموعة من العاملين تجاه سلوك الإدارة في التعامل مع الصراع الذي يحدث بينهم, وكانت الأداة المستخدمة هي الاستبيان، وشملت الدراسة (٢٤) مديراً؛ منهم (٣٨) مديراً، و(٨٠) معلماً من كليات المعلمين في التربية البدنية من تسع إدارات وجامعات في تركيا, وتجاوب مع الاستبيان (٧٠) معلماً, واستخدم الباحث الاستبيان؛ لمعرفة الوسائل والإجراءات التي يلجأ إليها المديرون في مواجهة الصراع. وكانت أهم النتائج أن معظم أفراد العينة يقرون بضرورة استخدام أساليب إدارة الصراع، وأن مديري المدارس ليس لديهم أسلوب معين يعتبر الأكثر استخداماً، بينما يلجأ المعلمون إلى أسلوب حل المشكلات في كثير من الأحيان.

تعقيب على الدراسات السابقة:

أولاً: أوجه الاتفاق والاختلاف بين الدراسة الحالية والدراسات السابقة:

1-من حيث المنهج: تتفق الدراسة الحالية مع بعض الدراسات السابقة في المنهج المتبع في المنهج المتبع في المنهج الموضوع الدراسة؛ وهو المنهج الوصفى؛ وذلك لملاءمته لموضوع الدراسة.

Y-من حيث الأهداف مع معظم الدراسة الحالية من حيث الأهداف مع معظم الدراسات السابقة وذلك في التعرف على درجة ممارسة مديري المدارس الإعدادية لإدارة الصراع، كما اتفقت هذه الدراسة مع معظم الدراسات السابقة في التعرف على الاستراتيجيات المتبعة لمواجهة الصراع التنظيمي.

٣-من حيث مجتمع الدراسة: تتفق الدراسة الحالية مع بعض الدراسات السابقة في كونها طبقت في نطاق التربية والتعليم، وتختلف الدراسة الحالية مع الدراسات السابقة مجتمع تبوك السابقة في مجتمع الدراسة؛ حيث لم تتناول أي من الدراسات السابقة مجتمع تبوك في موضوع البحث.

٤-من حيث الأداة: اتفقت الدراسة الحالية مع بعض الدراسات السابقة في استخدام

الاستبانة كأداة لجمع المعلومات.

أوجه الاستفادة من الدراسات السابقة:

استفادت الباحثة من الدراسات السابقة في عدة جوانب؛ من أهمها:

*الاطلاع الواسع بموضوع الدراسة، ومحاولة الإلمام به من جميع الجوانب.

*تصميم وبناء أداة الاستبانة.

*عرض النتائج ومناقشتها، والتعليق عليها، وربطها بالدراسات السابقة.

ما تميزت به الدراسة الحالية عن الدراسات السابقة:

تعتبر هذه الدراسة - في حدود علم الباحثة - أول دراسة تتناول استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي في المدارس المتوسطة للبنات بمدينة تبوك.

منهجية الدراسة وإجراءاتها

منهج الدراسة: تم استخدام المنهج الوصفى؛ نظرًا لملاءمته لأهداف الدراسة.

مجتمع الدراسة: طبقت على معلمات المدارس المتوسطة الحكومية بمدينة تبوك، والبالغ عددهن (١١٣٤) معلمة, وذلك تبعا للإحصائية الصادرة من الإدارة العامة للتربية والتعليم بمنطقة تبوك, شؤون المعلمين.

عينة الدراسة: تكونت عينة الدراسة الميدانية من (٣٧٠) معلمة من معلمات مدارس المرحلة المتوسطة بمدينة تبوك للعام الدراسي ١٤٣٦ - ١٤٣٧ هـ، وتم اختيارهن بطريقة عشوائية؛ وبمثلن ما نسبته ٢٦٪ من عدد المعلمات في المجتمع الأصلي.

أداة الدراسة: اعتمدت الدراسة على الاستبانة كأداة لجمع البيانات والمعلومات المتعلقة بالدراسة.

وصف أداة الدراسة: تتضمن الاستبانة (٣٥) فقرة للتعرف على استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي، والجدول (٣) يوضح توزيع فقرات الاستبانة على الأبعاد:

جدول (٣) توزيع فقرات الاستبانة على الأبعاد

العدد	المجال	م
٧	استراتيجية التعاون.	١
٨	استراتيجية التجنب	۲
٧	استراتيجية التسوية.	٣
٦	استراتيجية الإجبار.	٤
٧	استراتيجية التنازل.	٥
٣٥	المجموع	

صدق وثبات أداة الدراسة:

صدق المحكمين:

تم عرض الاستبانة في صورتها الأولية على مجموعة من الأساتذة الجامعيين المتخصصين في كلية التربية بجامعة تبوك، والملحق رقم (١) يوضح قائمة بأسماء السادة المحكمين؛ حيث قاموا بإبداء آرائهم وملاحظاتهم حول مناسبة فقرات الاستبانة، ومدى انتماء الفقرات إلى كل مجال من المجالات الخمسة للاستبانة، وكذلك وضوح صياغاتها اللغوية، وفي ضوء تلك الآراء تم استبعاد بعض الفقرات، وتعديل بعضها الآخر؛ ليصبح عدد فقرات الاستبانة (٣٥) فقرة.

صدق الاتساق الداخلي: جدول (٤)معامل ارتباط كل فقرة من فقرات المجال الأول "استر اتيجية التعاون" مع الدرجة الكلية للمجال الأول

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	العبارة	٩
دال عند ۰٫۰۱	.779	تدعو المديرة الأطراف المتصارعة لتغليب المصلحة العامة.	١
دال عند ۰٫۰۱	<u>.</u> \£\	تشرك المعلمات في صنع القرارات الخاصة بالعمل.	۲
دال عند ۰٫۰۱	.٨٨٤	تشرك المعلمات في وضع الخطط لمواجهة ما ينشأ من صراع.	٣
دال عند ۰٫۰۱	<u>.</u> ۸۸٧	تُوجِد حلولاً مناسبة للمشكلات التي تحدث بين العاملات في المدرسة.	٤
دال عند ۰٫۰۱	١٥٨.	تضع أهدافاً مشتركة يتم إنجاز ها بتعاون الأطراف المتصارعة.	O
دال عند ۰٫۰۱	۲۲۸ <u>.</u>	تعمل على تقريب وجهات النظر بين أطراف الصراع.	٦
دال عند ۰٫۰۱	.٧١٩	تجتمع بأطراف الصراع لمناقشة الأسباب وإيجاد الحلول.	٧

ر الجدولية عند درجة حرية (٣٨) وعند مستوى دلالة (٠,٠١) =٣٩٣٠.

يبين الجدول السابق معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات المجال الأول

والدرجة الكلية لفقراته، حيث تبين أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وبذلك تعتبر فقرات المجال الأول صادقة لما وضعت لقياسه.

جدول (٥)معامل ارتباط كل فقرة من فقرات المجال الثاني "استر اتيجية التجنب" مع الدرجة الكلية للمجال الثاني

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	العبارة	م
دال عند ۰,۰۱	.077	تتجنب طرح المشكلات بشكل علني.	١
دال عند ۰٫۰۱	.077	تتجنب الموضوعات المسببة للصراع بين العاملات.	۲
دال عند ۰,۰۱	.٦٠٩	تنسحب من مناقشة قضايا تثير الخلاف.	٣
دال عند ۰,۰٥	.٣١٥	تبتعد عن اتخاذ قرارات من شأنها إيجاد نزاع بين المعلمات.	٤
دال عند ۰٫۰۱	. ٤٧٦	تتجنب الصراعات اليومية التي تقع بين المعلمات في المدرسة.	0
دال عند ۰,۰۱	. ٦٩٢	تتجنب الإنصات إلى شكوى الأطراف المتصارعة.	٦
دال عند ۰٫۰۱	.722	تتجنب تكوين علاقات مع أي طرف من أطراف الصراع.	٧
دال عند ۰,۰۱	. ٤٣٨	تتهرب من مناقشة أسباب الصراع بين العاملات.	٨

ر الجدولية عند درجة حرية (٣٨) وعند مستوى دلالة (٠,٠١) =٣٩٣٠.

يبين الجدول السابق معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات المجال الثاني والدرجة الكلية لفقراته، حيث تبين أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وبذلك تعتبر فقرات المجال الثاني صادقة لما وضعت لقياسه.

جدول (٦) معامل ارتباط كل فقرة من فقرات المجال الثالث "استر اتيجية التسوية" مع الدرجة الكلية للمجال الثالث

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	العبارة	1
دال عند	.779	تشجع سياسة الأخذ والعطاء وتبادل الأراء للتوصل	١
٠,٠١	. , , ,	إلى حل الصراع.	
دال عند	.٧١٠	تتفاوض مع المعلمات للتوصيل إلى حل الصراعات	۲
٠,٠١	. ' ' '	فيما بينهن.	
دال عند	.٧١٢	تحاول إيجاد المصالح المشتركة بين الأطراف	٣
٠,٠١	- ' ' '	المتصار عة لتسوية الخلاف.	
دال عند	. ٧٧٧	تحاول جاهدة حصول كافة أطراف الصراع على	٤
٠,٠١	. ' ' '	حلول.	
دال عند	.٧٦٢	تحاول جاهدة حسم الخلافات بين أطراف الصراع.	0
٠,٠١	. ' ' '		
دال عند	.٧٨٩	تعمل على تحقيق المنفعة لجميع أطراف الصراع.	7
٠,٠١	. * / ` `		
دال عند	.٧٠٧	لا تدع الصراع قائماً بل تسعى دوما إلى تسوية	>
٠,٠١	. Y * Y	الخلاف.	

ر الجدولية عند درجة حربة (٣٨) وعند مستوى دلالة (٠,٠١) =٣٩٣٠.

يبين الجدول السابق معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات المجال الثالث والدرجة الكلية لفقراته، حيث تبين أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وبذلك تعتبر فقرات المجال الثالث صادقة لما وضعت لقياسه.

جدول (٧) معامل ارتباط كل فقرة من فقرات المجال الرابع "استر اتيجية الإجبار" مع الدرجة الكلية للمجال الرابع

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	العبارة	٩
دال عند ۱ ۰ , ۰	.077	تتمسك برأيها في حل الصراع حتى وإن قدم أطراف الصراع التناز لات.	١
دال عند ۰٫۰۱	.9.0	تطبق اللوائح والأنظمة بصرامة على اللأئي تختلف معهن.	۲
دال عند ۰٫۰۱	. 124	تشدد الرقابة على من تعارضها.	٣
دال عند ۰٫۰۱	٥٢٨.	تفرض على المعلمات بالمدرسة الخطط والجداول.	٤
دال عند ۱ ۰ , ۰	<u>.</u> ٧٩٩	تهدد الأطراف المتصارعة بالعقاب إن لم يتم إنهاء الصراع.	0
دال عند ۰٫۰۱	<u>.</u> /\\\	تستخدم الحزم والشدة لتمرير وجهة نظر ها.	7

ر الجدولية عند درجة حربة (٣٨) وعند مستوى دلالة (٠,٠١) =٣٩٣٠,٠

يبين الجدول السابق معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات المجال الرابع والدرجة الكلية لفقراته، حيث تبين أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وبذلك تعتبر فقرات المجال الرابع صادقة لما وضعت لقياسه.

جدول (۸) معامل ارتباط كل فقرة من فقرات المجال الخامس "استر اتيجية التنازل" مع الدرجة الكلية للمجال الخامس

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	العبارة	٩
دال عند	.٦٩١	تتنازل عن رأيها أحيانا لحل مواقف الصراع بين	١
٠,٠١		العاملات.	
دال عند	.٧٠١	تتراجع عن قرارات تتخذها أحيانا وذلك لمصلحة	۲
٠,٠١	. (•)	الآخرين.	
دال عند	.٧٠٩	توائم قراراتها مع اهتمام المعلمات.	٣
٠,٠١	. * * *		
دال عند	.۸۰۸	تحاول حل الصراع بما يرضي توقعات الأخرين.	٤
٠,٠١	.// //		
دال عند	٨٤.	تأخذ بالحلول الموضوعة لحل الصراع وإن	0
٠,٠١	7,2 1	تعارض ذلك مع رأيها.	
دال عند	٠٨٧٣	تتنازل عن بعض الأمور لتتجنب عرقلة العمل.	7
٠,٠١	.^, '		
دال عند	۸۱۰	تركز على نقاط الاتفاق دون الاهتمام بالأشياء	>
٠,٠١	.// 1	المختلف عليها.	

ر الجدولية عند درجة حربة (٣٨) وعند مستوى دلالة ((., 0) =(-, 0)

يبين الجدول السابق معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات المجال الخامس والدرجة الكلية لفقراته، حيث تبين أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وبذلك تعتبر فقرات المجال الخامس صادقة لما وضعت لقياسه.

وللتحقق من صدق الاتساق الداخلي للمجالات قامت الباحثة بحساب معاملات الارتباط بين درجة كل مجال من مجالات الاستبانة والدرجة الكلية للاستبانة، والجدول (٩) يوضح ذلك.

جدول (٩) مصفوفة معاملات ارتباط كل مجال من مجالات الاستبانة والدرجة الكلية للاستبانة

استراتيجي ة التنازل	استراتيجي ة الإجبار	استراتيجي ة التسوية	استراتيجي ة التجنب	استراتيجي ة التعاون	الدرجة الكلية للاستبانة ة	المجال
				١	٠,٥٣٦	استراتيجي
						ة التعاون
			١	٠,٣٨٠	٠,٥٣١	استراتيجي
						ة التجنب
		١	٠,٣٩١	٠,٣٣٢	٠,٤٢١	استراتيجي
						ة التسوية
	١	٠,٤٢٣	۰,۳۷۸	٠,٤٣٣	٠,٦١٤	استراتيجي
						ة الإجبار
١	۶,۳۹٤	٠,٤١٢	٠,٤٢٢	٠,٤٣٥	٠,٥١٢	استراتيجي
						ة التنازل

ر الجدولية عند درجة حربة ($^{(7A)}$) وعند مستوى دلالة ($^{(1,1)}$ = $^{(7A)}$

يتضح من الجدول السابق أن جميع الأبعاد ترتبط بالدرجة الكلية للاستبانة ارتباطاً ذا دلالة إحصائية عند مستوى دلالة (٠,٠١)، وهذا يؤكد أن الاستبانة تتمتع بدرجة عالية من الثبات والاتساق الداخلي.

ثبات الاستبانة:

جرى استخراج معامل الثبات طبقاً لمعادلة كرونباخ ألفا (Cronbach Alpha) للاتساق الداخلي للأداة ككل، ولكل مجال من مجالات أداة الدراسة، وكانت النتائج كما هي موضحة في الجدول رقم (١٠):

جدول رقم (١٠) معاملات ألفا كرونباخ لكل مجال من مجالات الاستبانة وكذلك للاستبانة ككل

معامل الثبات	المجال	م
٠,٩٠٤	استر اتيجية التعاون	١
٠,٨٢٨	استر اتيجية التجنب	۲
٠,٨٧٥	استر اتيجية التسوية	٣
٠,٨٩٥	استر اتيجية الإجبار	3
۰,۸۸۰	استر اتيجية التنازل	0
. • , ۸ ۸ ۱	المجموع	

يتضح من الجدول السابق أن قيم معاملات الثبات التي تراوحت بين (٨٢٨,٠-٠٩٠٤)، وأن معامل الثبات الكلى (١٨٨١)، وهذا يدل على أن الاستبانة تتمتع بدرجة عالية من الثبات تطمئن إلى تطبيقها على عينة الدراسة.

المعالجات الإحصائية المستخدمة في الدراسة:

للإجابة عن أسئلة الدراسة واختبار صحة فَرَضِيّاتها - تم استخدام أساليب الإحصاء الوصفي والتحليلي، وذلك باستخدام الرزمة الإحصائية (Spss.20).

معامل ارتباط بيرسون.

معامل ألفا كرونياخ.

المتوسط الحسابي.

الانحراف المعياري.

تحليل أنوفا أحادى الاتجاه.

مناقشة النتائج وتفسيرها

النتائج المتعلقة بالإجابة عن السؤال الأول:

ما درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة الحكومية في مدينة تبوك لاستر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي (التعاون، والتجنب، والإجبار، والتسوية، والتنازل) من وجهة نظر المعلمات؟

جدول (١١) المتوسطات الحسابية والانحر افات المعيارية لدرجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة الحكومية في مدينة تبوك لاستر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي مرتبة تنازلياً حسب المتوسطات الحسابية

درجة الممارسة	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	المحور	الرتبة
عالية جدا	۰٥٣	٤.٤٠	استراتيجية التسوية	1
عالية جدا	.09	٤.٢٤	استراتيجية التعاون	۲
عالية	.٦٠	٣.٨٩	استراتيجية التنازل	٣
عالية	. ٧٢	٣.٣٩	استراتيجية التجنب	٤
ضعيفة	.9٧	۲.۰۸	استراتيجية الإجبار	٥
عالية	٣٦.	٣.٦٤	لاستبانة ككل	١

يتضح من النتائج الواردة في الجدول (١١) أن معلمات المدارس المتوسطة الحكومية في مدينة تبوك يرون أن مديرات المدارس يستخدمن استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي كافة، وبدرجة تراوحت بين عالية جداً وضعيفة من حيث درجة الاستخدام؛ فقد تراوحت المتوسطات الحسابية من الأقل استخداماً إلى الأكثر الاستخداما بين (٢,٠٨) و(٤,٤٠)؛ إذ كانت أكثر الاستراتيجيات استخداماً من قِبَل مديرات المدارس من وجهة نظر المعلمات هي استراتيجية التسوية، التي حصلت على المرتبة الأولى بوسط حسابي مقداره (٤,٤٠)، وهي تمثل درجة ممارسة عالية جداً، تلي ذلك استراتيجية التعاون؛ حيث حصلت على المرتبة الثانية بوسط حسابي مقداره (٤,٢٠)، ويتفق ذلك مع دراسة رشاد طه حمدي (٢٠٢٠) تلها استراتيجية التنازل؛ حيث حصلت استراتيجية التائدة و حصلت استراتيجية التسوية على المرتبة الأولى في إدارة الصراع, ثم استراتيجية التعاون في المرتبة الثانية.

وقد حصلت استراتيجية التنازل على المرتبة الثالثة، وقد يعود استخدام مديرة المدرسة لاستراتيجية التنازل كمحاولة لإرضاء معلماتها، وإدراكاً منها بأهمية المعلم، وربما تكون الخلافات بسبب تباين شخصيات المعلمات وصفاتهن، وهذا يدفع مديرة المدرسة لاتباع استراتيجية التنازل.

وقد حصلت استراتيجية التجنب على المرتبة الرابعة، ويتفق ذلك مع دراسة السميري (٢٠٢٢) وقد يعزى ذلك إلى تصور المعلمات أن مديرة المدرسة تلجأ لهذه

الاستراتيجية عند استنفاذ الاستراتيجيات السابقة، وقد يعود تجنب مديرة المدرسة لموضوع الخلاف إدراكاً منها أن تجنب المشكلة أفضل من حلها بالنسبة للعمل التربوي، وقد يعزى ذلك إلى أن موضوع الخلاف بسيط، ولا يحتاج إلى بذل الجهد والوقت من أجل حله، وقد حصلت استراتيجية الإجبار على المرتبة الخامسة والأخيرة من حيث درجة استخدامها، بوسط حسابي مقداره (٢,٠٨)، وبدرجة ممارسة ضعيفة.

المجال الأول: استر اتيجية التعاون:

لمعرفة درجة استخدام هذه الاستراتيجية تم استخدام المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لإجابات المعلمات عن استراتيجية التعاون، والرتبة، ودرجة الممارسة، والجدول (١٢) يوضح ذلك.

جدول (١٢) المتوسطات والانحر افات المعيارية لكل فقرة من فقرات المجال الأول وكذلك ترتيها في المجال

درجة الممارسة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العبارة	رقم	الرتبة
عالية جدا	٠٧٠	٤.٤٨	تعمل على تقريب وجهات نظر بين أطراف الصراع.	٦	١
عالية جدا	.٦٠	٤.٤٢	تدعو المديرة الأطراف المتصارعة لتغليب المصلحة العامة.	١	۲
عالية جدا	.۸۳	٤.٣٣	تضع أهدافاً مشتركة يتم إنجاز ها بتعاون الأطراف المتصارعة.	٥	٣
عالية جدا	.٧٦	٤.٣١	توجد حلو لاً مناسبة للمشكلات التي تحدث بين العاملات في المدر سة.	٤	٤
عالية جدا	.97	٤.٢٤	تجتمع بأطراف الصراع لمناقشة الأسباب وإيجاد الحلول.	٧	٥
عالية	.90	٣.٩٥	تشرك المعلمات في صنع القرارات الخاصة بالعمل.	۲	٢
عالية	.9 £	٣.٩٣	تشرك المعلمات في وضع الخطط لمواجهة ما ينشأ من صراع.	٣	٧
عالية جدا	٠.٥٩	٤ ٢ ٤	المحور ككل		

تتضح من الجدول رقم (١٢) آراء أفراد عينة الدراسة حول مدى ممارسة المديرات لاستراتيجية التعاون؛ حيث بلغ المتوسط الحسابي لهذه الاستراتيجية (٤,٢٤)؛

وهذا يدل على أن أفراد عينة الدراسة يرون أن المديرات يمارسن استراتيجية التعاون في مواجهة الصراع بين المعلمات بدرجة عالية جدا. وربما يرجع ذلك إلى رغبة المديرات في الحفاظ على العلاقات بين المعلمات أكثر من الاهتمام بموقف الصراع. وكذلك يتضح من الجدول (١٢) أن فقرات هذا المجال جاءت بدرجة ممارسة عالية؛ إذاً فجميع الفقرات على درجة عالية جدا، ويتفق ذلك مع دراسة السميري (٢٠٢٢), ودراسة رشاد طه حمدي (٢٠٢٢).

وكانت أعلى فقرة لاستجابات أفراد عينة الدراسة الفقرة (٦) التي تنص على: "تعمل على تقريب وجهات نظر بين أطراف الصراع" احتلت المرتبة الأولى بوسط حسابي مقداره (٤,٤٨)؛ مما يدل على مدى إدراك مديرات المدارس لأهمية الحوار والمناقشة في حل المشكلات، وتلقيهم نصيباً من التدريب لاتباع هذا الأسلوب، كما يدل على شعور المعلمات باهتمام مديراتهن بمحاورتهن والتفاهم معهن حال حدوث خلافات.

المجال الثاني: استر اتيجية التجنب.

جدول (١٣) المتوسطات والانحر افات المعيارية لكل فقرة من فقرات المجال الثاني وكذلك ترتيبها في المجال

درجة الممارسد ة	الانحرا ف المعيار ي	المتوسط الحسابي	العبارة	رقم الفقر ة	الرتب ة
عالية جدا	.91	٤.٢٠	تبتعد عن اتخاذ قرارات من شأنها إيجاد نزاع بين المعلمات.	٤	١
عالية	٩٣.	٤.١٥	تتجنب الموضوعات المسببة الصراع بين العاملات.	۲	۲
عالية	.9 £	١.٠٨	تتجنب طرح المشكلات بشكل علني.	١	٣
عالية	1.17	٣.٧٤	تتجنب الصراعات اليومية التي تقع بين المعلمات في المدرسة.	٥	٤
عالية	1.79	۲.99	تتجنب الإنصات إلى شكوى الأطراف المتصارعة.	٦	0
عالية	1.70	۲.۸۹	تتجنب تكوين علاقات مع أي طرف من أطراف الصراع.	٧	۲
عالية	1.77	۲.۸۸	تنسحب من مناقشة قضايا تثير الخلاف.	٣	٧
ضعيفة	1.77	۲.۲۱	تتهرب من مناقشة أسباب الصراع بين العاملات.	٨	٨
عالية	.٧٢	٣_٣٩	المحور ككل		

تتضح من الجدول رقم (١٣) آراء أفراد عينة الدراسة حول مدى ممارسة المديرات لاستراتيجية (١٣,٣٩)؛ للمتراتيجية التجنب؛ حيث بلغ المتوسط الحسابي لهذه الاستراتيجية التجنب وهذا يدل على أن أفراد عينة الدراسة يرون أن المديرات يمارسن استراتيجية التجنب في مواجهة الصراع بين المعلمات بدرجة عالية. وكذلك يتضح من الجدول (١٣) أن فقرات هذا المجال جاءت عالية من حيث درجة الممارسة، إذًا فجميع الفقرات على درجة عالية جدا وعالية، باستثناء فقرة واحدة جاءت بدرجة ضعيفة.

وكانت أعلى فقرة لاستجابات أفراد عينة الدراسة على النحو التالي:

- الفقرة (٤) التي تنص على: "تبتعد عن اتخاذ قرارات من شأنها إيجاد نزاع بين المعلمات" احتلت المرتبة الأولى، بوسط حسابي مقداره (٤,٢٠)؛ هذا يعني ما تلمسه المعلمات من رغبة مديرات المدارس في إبقاء مدارسهن في حالة من الهدوء والاستقرار؛ للهوض بمستواها وتحصيلها.

المجال الثالث: استر اتيجية التسوية جدول (١٤) المتوسطات والانحر افات المعيارية لكل فقرة من فقرات المجال الثالث وكذلك ترتيها في المجال

	الانحرا	المتمس			
درجة الممارس ة	الانكرا ف المعيار ي	المتوسد ط الحساب ي	العبارة	رقم الفقر ة	الرة بة
عالية جدا	۸۲ <u>.</u>	٤.٥٢	تعمل على تحقيق المنفعة لجميع أطراف الصراع.	۲	1
عالية جدا	٧٢ <u>.</u>	٤.٤٣	تحاول جاهدة حسم الخلافات بين أطراف الصراع.	0	۲
عالية جدا	. ٧١	٤.٤٣	تحاول جاهدة حصول كافة أطراف الصراع على حلول.	٤	٣
عالية جدا	٠٧٦	٤,٤١	لا تدع الصراع قائماً بل تسعى دوما إلى تسوية الخلاف.	٧	٤
عالية جدا	.٧٨	٤.٤١	تشجع سياسة الأخذ والعطاء وتبادل الأراء للتوصل إلى حل الصراع.	١	o
عالية جدا	٠٧٥.	٤.٣٦	تحاول إيجاد المصالح المشتركة بين الأطراف المتصارعة لتسوية الخلاف.	٣	٦
عالية جدا	.۸۱	٤.٢١	تتفاوض مع المعلمات للتوصل إلى حل الصراعات فيما بينهن.	۲	Y
عالية جدا	.٥٣	٤.٤٠	المحور ككل		

تتضح من الجدول رقم (١٤) آراء أفراد عينة الدراسة حول مدى ممارسة المديرات لاستراتيجية التسوية؛ حيث بلغ المتوسط الحسابي لهذه الاستراتيجية (٤,٤)؛ وهذا يدل على أن أفراد عينة الدراسة يرون أن المديرات يمارسن استراتيجية التعاون في مواجهة الصراع بين المعلمات بدرجة عالية جدا. وكذلك يتضح من الجدول (١٤) أن فقرات هذا المجال جاءت عالية من حيث درجة الممارسة؛ إذاً فجميع الفقرات جاءت على درجة عالية جدا من حيث الاستخدام.

وكانت أعلى فقرة لاستجابات أفراد عينة الدراسة على النحو التالي:

- الفقرة (٦) التي تنص على: "تعمل على تحقيق المنفعة لجميع أطراف الصراع" احتلت المرتبة الأولى بوسط حسابي مقداره (٤,٥٢)؛ ويعبر ذلك عن أن مديرة المدرسة تقف على مسافة واحدة من جميع المعلمات، كما وتشجع مديرة المدرسة الأطراف المتصارعة على المبادرة بإيجاد الحلول المطروحة من قبلهم.

وهذا يدل على أن مديرة المدرسة تحاول توجيه الأطراف المتصارعة نحو التنازل وقبولهم بحلول تنال رضاهم واستحسانهم؛ فالمعلمات على وعي بأن مديرة المدرسة تعمل ما في وسعة لإيجاد حلول مناسبة؛ لترضهن، وتحل الخلاف وليس العكس.

المجال الرابع: استراتيجية الإجبار.

جدول (١٥) المتوسطات والانحر افات المعيارية لكل عبارة من المجال الرابع وكذلك ترتيها في المجال

			*		
درجة الممارسة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العبارة	رقم الفقرة	الرتبة
ضعيفة	1.17	7.75	تستخدم الحزم والشدة لتمرير وجهة نظرها.	٢	١
ضعيفة	1.7.	۲.۲۲	تطبق اللوائح والأنظمة بصرامة على اللائي تختلف معهن.	۲	۲
ضعيفة	١.٢٦	۲.1٤	تفرض على المعلمات بالمدرسة الخطط والجداول.	٤	٣
ضعيفة	1.10	۲.۱۰	تشدد الرقابة على من تعارضها.	٣	٤
ضعيفة	1.10	1.9.	تتمسك برأيها في حل الصراع حتى وإن قدم أطراف الصراع التناز لات.	١	٥
ضعيفة	1٧	١.٨٨	تهدد الأطراف المتصارعة بالعقاب إن لم يتم إنهاء الصراع.	0	٦
ضعيفة	_9.٧	۲.٠٨	المحور ككل		

تتضح من الجدول رقم (١٥) آراء أفراد عينة الدراسة حول مدى ممارسة

المديرات لاستراتيجية الإجبار؛ حيث بلغ المتوسط الحسابي لهذه الاستراتيجية (٢,٠٨)؛ وهذا يدل على أن أفراد عينة الدراسة يرون أن المديرات يمارسن استراتيجية الإجبار في مواجهة الصراع بين المعلمات بدرجة ضعيفة. وكذلك يتضح من الجدول (١٥) أن فقرات هذا المجال جاءت ضعيفة من حيث درجة الممارسة؛ إذاً فجميع الفقرات جاءت بدرجة ضعيفة من حيث الاستخدام.

وكانت أعلى عبارة لاستجابات أفراد عينة الدراسة على النحو التالى:

- الفقرة (٦) التي تنص على: "تستخدم الحزم والشدة لتمرير وجهة نظرها" احتلت المرتبة الأولى بوسط حسابى مقداره (٢,٢٤).

المجال الخامس: استر اتيجية التنازل.

جدول (١٦) المتوسطات والانحر افات المعيارية لكل فقرة من فقرات المجال الخامس وكذلك ترتيبها في المجال

درجة الممارسة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العيارة	رقم الفقرة	الرتب ة
عالية جدا	.٧٧	٤.٣٧	تركز على نقاط الاتفاق دون الاهتمام بالأشياء المختلف عليها.	٧	1
عالية	.۲۸	٤.٠٧	تأخذ بالحلول الموضوعة لحل الصراع وإن تعارض ذلك مع رأيها.	0	۲
عالية	٠٧٢.	٤.٠٤	تحاول حل الصراع بما يرضي توقعات الأخرين.	٤	٣
عالية	.۸۹	٣.9٣	تتنازل عن بعض الأمور لتتجنب عرقلة العمل.	7	٤
عالية	. A É	٣.٨١	توائم قراراتها مع اهتمام المعلمات.	٣	٥
عالية	۰۸٥	٣.٥١	تتراجع عن قرارات تتخذها أحيانا وذلك لمصلحة الأخرين.	۲	7
عالية	٥٨.	٣.٤٧	تتازل عن رأيها أحيانا لحل مواقف الصراع بين العاملات.	١	>
عالية	٠,٠	٣.٨٩	المحور ككل		

تتضح من الجدول رقم (١٦) آراء أفراد عينة الدراسة حول مدى ممارسة المديرات لاستراتيجية (٢,٨٩)؛ المديرات لاستراتيجية التنازل؛ حيث بلغ المتوسط الحسابي لهذه الاستراتيجية التنازل في وهذا يدل على أن أفراد عينة الدراسة يرون أن المديرات يمارسن استراتيجية التنازل في مواجهة الصراع بين المعلمات بدرجة عالية. وكذلك يتضح من الجدول (١٦) أن فقرات

هذا المجال جاءت عالية من حيث درجة الممارسة؛ إذاً فجميع الفقرات جاءت بدرجة بين عالية جداً إلى عالية من حيث الاستخدام.

وكانت أعلى فقرة لاستجابات أفراد عينة الدراسة على النحو التالي:

- الفقرة (٧) التي تنص على: "تركز على نقاط الاتفاق دون الاهتمام بالأشياء المختلف علىا" احتلت المرتبة الأولى بوسط حسابى مقداره (٤,٣٧).

وذلك لأن مديرة المدرسة هي الأكثر دراية ومعرفة بمصلحة العمل والمصلحة العامة، فإن تركت حل الخلافات لأهواء هذا وذاك سيعرض المدرسة للدمار والانهيار، كما أن التراجع في اتخاذ القرار يفسَّر غالباً بأنه إما نوع من التردد، أو نوع التسرع في إصدار القرارات، وكلا الأمرين لا يليق بمديرة المدرسة التي تعتبر قائدة وقدوة.

النتائج المتعلقة بالإجابة عن السؤال الثاني:

هل توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسطات استجابات أفراد عينة الدراسة لدرجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستر اتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي تعزى لمتغير الدراسة سنوات الخبرة.

للإجابة عن هذا السؤال، وللكشف عن الدلالة الإحصائية للفروق بين استجابات أفراد عينة الدراسة حول درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي وفقا لمتغير سنوات الخبرة – تم استخدام أسلوب تحليل التباين الأحادي One Way ANOVA. وفيما يلي نتائج هذا السؤال.

جدول(١٧) نتائج تحليل التباين الأحادي للكشف عن وجود فروق في تقديرات المعلمات لدرجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستر اتبجيات مواجهة الصراع التنظيمي تعزى لمتغير سنوات الخبرة

مستوى الدلالة	قيمة ف	مربع المتوسطات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين	المحور
سو پر سو	177	۳٦١.	٣	١٠٠٨٣	بين المجمو عات	51 - 1
.٣٨٣		.707	795	۱۰۳.۸٤٦	داخل المجموعات	استراتيجية . التعاون
			797	1.5.98.	المجموع	
		1.75.	٣	٣.٦٩٠	بين المجموعات	
.•11	7. 219	۰۰۸	798	1 59. 590	داخل المجموعات	استراتيجية التجنب
			797	107.110	المجموع	
2141		.770	٣	.٧٠٤	بين المجموعات	
. ٤٧٨	.۸۳۰	۲۸۳.	798	۸٣.٠٧٣	داخل المجموعات	استراتيجية التسوية
			797	۸۳.۷۷۷	المجموع	" "
u .		1.577	٣	٤.٣٠٩	بين المجموعات	
.۲۰٥	1.077	.985	795	775.717	داخل المجموعات	استراتيجية الإجبار
			797	779.071	المجموع	J y
		.٥٣١	٣	1.097	بين المجموعات	
. ۲۲۹	1.229	.٣٦٦	798	1.4.777	داخل المجموعات	استراتيجية التنازل
			797	1.9.709	المجموع	
		٠٨٤.	٣	.707	بين المجموعات	
.٥٨٧	.715	.181	798	٣٨.٤٣٨	داخل المجموعات	الاستبانة
			797	٦٩١.٣٨	المجموع	عکل

يتضح من الجدول السابق أن قيمة "ف" المحسوبة أقل من قيمة "ف" المجدولية عند مستوى دلالة (٠,٠٥) في جميع الأبعاد والدرجة الكلية للاستبانة؛ أي أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية تعزى لمتغير سنوات الخبرة. وقد يكون السبب في ذلك التشابه في البيئة التعليمية، وعدم وجود التنوع والفارق الكبير بين مدرسة وأخرى، كما أنها ذات القوانين واللوائح التي تطبق على كافة المعلمات؛ مما أدى إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية تعزى لمتغير سنوات الخبرة.

النتائج العامة:

- إن مستوى ممارسة مديرات المدارس المتوسطة الحكومية في مدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي كان عالياً وبمتوسط حسابي بلغ (٣,٦٤).

- أكثر الاستراتيجيات استخداماً من قبل مديرات المدارس من وجهة نظر المعلمات هي استراتيجية التسوية؛ التي حصلت على المرتبة الأولى بوسط حسابي مقداره (٤,٤٠)، وهي تمثل درجة ممارسة عالية جداً، تلي ذلك استراتيجية التعاون؛ حيث حصلت على المرتبة الثانية بوسط حسابي مقداره (٤,٢٤), تلي ذلك استراتيجية التنازل؛ حيث حصلت على المرتبة الثالثة بوسط حسابي مقداره (٣,٨٩), تلي ذلك استراتيجية التجنب؛ حيث حصلت على المرتبة الرابعة بوسط حسابي مقداره (٣,٨٩), تلي ذلك استراتيجية الإجبار؛ حيث حصلت على المرتبة الخامسة بوسط حسابي مقداره (٣,٣٩)، وهي تمثل درجة ممارسة ضعيفة.
- تبين عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين درجة ممارسة مديرات المدارس المتوسطة بمدينة تبوك لاستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي وفقا لمتغير سنوات الخبرة.

التوصيات وآليات العمل المقترحة:

في ضوء النتائج السابقة، تورد الدراسة الحالية عدداً من التوصيات وآليات العمل المقترحة؛ وهي كما يلي:

أولاً: ضرورة اهتمام مديرات المدارس باستخدام أسلوب التعاون عند إداراتهم للصراع التنظيمي، ويتحقق ذلك من خلال الإجراءات المقترحة التالية:

۱ - تطوير ممارسات مديرات المدارس المتوسطة لاستراتيجيات إدارة الصراع التنظيمي بمدينة تبوك من خلال الدورات التدريبية.

٢ - إقامة الندوات والمحاضرات وورش العمل من قبل المسؤولات عن عمليات التدريب
 في الإشراف التربوي حول أساليب واستراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي؛ لزيادة وعي
 مديرات المدارس والمعلمات، ولإكسابهن مفهوم العمل الجماعي.

٣ - إقامة دورات تدريبية لمديرات المدارس من قبل المسؤولات عن عمليات التدريب في الإشراف التربوي حول أهمية التعاون وعدم التفرد في صنع القرار.

ثانياً: توضيح آليات العمل وأنظمته للمعلمات من قبل مديرات المدارس؛ وذلك للتخفيف من الصراعات المستقبلية، وذلك عن طريق عقد الاجتماعات.

ثالثاً: نظرا لأهمية أسلوب التسوية كاستراتيجية من استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي، يوصى بإعداد دورات تدريبية لمديرات المدارس حول أهمية الاتصال والتواصل مع الهيئة التدريسية بالمدرسة.

رابعاً: ضرورة منح مديرات المدارس المتوسطة مزيداً من الصلاحيات التي تتفق مع مسؤولياتهن فيما يتعلق بحل الصراعات، وذلك بالشكل الذي يجعلهن يمارسن دورهن القيادي بثقة في حدود الضوابط الرسمية التي تخولهن باتخاذ القرارات المناسبة لحل الصراع.

خامساً: ضرورة الاهتمام بعرامج التوعية الموجهة لمنسوبات التعليم فيما يتعلق بالصراع في المدارس، وتوفير النشرات والدراسات الحديثة الخاصة بمواجهة الصراع. سادساً: عقد دورات تدريبية لمديرات المدارس؛ بهدف اكتساب مزيد من الخعرات في مجال العمل الإداري، وتطبيق الاستراتيجيات المناسبة لمواجهة الصراع في المدارس. سابعاً: محاولة التقليل من تأثير بعض أسباب الصراع؛ مثل: الاتكالية في إنجاز الأعمال والمهام، وذلك من خلال التحديد الدقيق لمسؤوليات ومهام العاملين في المدرسة. دراسات مقترحة:

من خلال النتائج والتوصيات التي توصلت إلها الدراسة، تقترح الدراسة الحالية بعض الدراسات، التي يمكن للباحثين تناولها بالدراسة وهي:

١- أثر إدارة الصراع على المنظمات التعليمية.

 ٢- آليات تفعيل استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي في المنظمات التعليمية.
 ٣-استراتيجيات مواجهة الصراع التنظيمي الذي يتبعه مديرو المدارس وعلاقته بأخلاقيات العمل.

المصادر:

القرآن الكريم.

الحديث الشريف.

المراجع العربية:

البارودي، منال الأحمد (٢٠١٣). إدارة النزاعات والصراعات في العمل. مصر: المجموعة العربية للتدربب والنشر.

السميري، أشواق حمد (٢٠١١). واقع إدارة الصراع التنظيمي لدى الإدارة العامة لتعليم البنات بمنطقة الرياض. رسالة ماجستير غير منشورة. جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية. الرباض.

جلدة، سامر بطرس(٢٠٠٩). السلوك التنظيمي والنظربات الإدارية الحديثة. الأردن: دار أسامة للنشر والتوزيع.

الحريري، رافدة عمر (٢٠١١). إدارة التغيير في المؤسسات التربوبة. الأردن: دار الثقافة للنشر والتوزيع.

الخزندار، سامى إبراهيم (٢٠١٤). إدارة الصراعات وفض المنازعات. بيروت: الدار العربية للعلوم والنشر.

زناتي، محمد ربيع (١٤٣٤). السلوك التنظيمي. سلوك الأفراد والجماعات في المنظمات. الدمام: مكتبة المتنبى.

الشدى، أمل محمد (٢٠١٠). إدارة الصراع التنظيمي لدى القيادات النسائية في مؤسسات التعليم العالى بمدينة الرباض. رسالة ماجستير غير منشورة. جامعة الأميرة نورة بنت عبد الرحمن. الرباض.

شلابي، زهير بو جمعة (٢٠١١). الصراع التنظيمي وإدارة المنظمة. الأردن: دار اليازوري. شواقفة، آيات يوسف والخطيب، تسنيم عبدالله (٢٠٢٢).أساليب إدارة الصراع التنظيمي لدى مديري المدارس الثانوبة في لواء قصبة المفرق من وجهة نظر المعلمين. مجلة العلوم التربوبة والنفسية. غزة. ج(٦) . ع (٥٦).

العبيدي، أمل محمود (٢٠٠٨). استراتيجية الصراع التنظيمي وامكانية تحقيق أهداف المنظمة. مجلة الإدارة والاقتصاد. بغداد. ع٦٩٠.

العتيبي، منيرة نايف (٢٠٠٧). إدارة الصراع التنظيمي في المدارس الابتدائية للبنات بمدينة الرباض. تصور مقترح. رسالة ماجستير غير منشورة. جامعة الملك

- سعود. الرباض.
- العميان، محمود سلمان(٢٠١٣). السلوك التنظيمي في مؤسسات الأعمال. ط٦. الأردن: دار وائل للنشر.
- عيسى، إبراهيم عبد الفتاح (٢٠٠٩). استراتيجيات إدارة الصراع التنظيمي وعلاقتها بأخلاقيات العمل الإداري لرؤساء الأقسام بكليات التمريض في الجامعات الأردنية الخاصة من وجهة نظر أعضاء الهيئة التدريسية. رسالة ماجستير غير منشورة. جامعة الشرق الأوسط للدراسات العليا. الأردن. كلية العلوم التربوية.
- الغامدي، حمدان أحمد؛ عبد الجواد، نورالدين محمد (٢٠١٠). تطور نظام التعليم في المملكة العربية السعودية. ط٣. الرباض: مكتبة الرشد.
- غنيم، أحمد بن علي (١٤٢٦هـ). استراتيجيات إدارة الصراع بين المعلمين في المدارس المتوسطة الحكومية للبنين بالمدينة المنورة. مجلة جامعة طيبة. العلوم التربوبة. ٢٤.
- القحطاني، سالم سعيد (٢٠٠٨). القيادة الإدارية. ط٢. الرياض: مكتبة الملك فهد الوطنية.
- قطيشات، ليلى عبد الحليم (٢٠١٠). إدارة الصراع في المؤسسات التربوية. الأردن: مركز الكتاب الأكاديمي.
- كافي، مصطفى يوسف (٢٠١٥). إدارة الصراع والأزمات التنظيمية. الأردن: دار الحامد للنشر والتوزيع.
- ماهر، أحمد (٢٠١٤). السلوك التنظيمي. مدخل بناء المهارات. الإسكندرية: الدار الحامعية.
- محمد، أشرف سعيد(٢٠١١). أثر أساليب مديري مدارس التعليم لإدارة الصراع التنظيمي على سلوك مواطنة المعلمين. مجلة كلية التربية بالمنصورة .ج (١).ع (٧٦).
- مرزوق، ابتسام يوسف (٢٠١١). استراتيجيات إدارة الصراع التي يتبعها مديرو مدارس وكالة الغوث بمحافظات غزة وعلاقتها بالالتزام التنظيمي لدى المعلمين. رسالة ماجستير غير منشورة. الجامعة الإسلامية. غزة.
- ملائكة، عبد العزيز محمد (١٤٣٤هـ). مبادئ ومهارات القيادة والإدارة. الدمام: مكتبة

المتنبي.

- المومني، واصل جميل (٢٠١١). المناخ التنظيمي وادارة الصراع في المؤسسات التربوبة. ط٢. الأردن: دار الحامد للنشر والتوزيع.
- هلال، محمد عبد الغني (١٤٢٩ هـ). مهارات إدارة الصراع. الرباض: قرطبة للنشر والتوزيع.
 - وزارة التربية والتعليم (١٤٣٦). الدليل الإجرائي. المملكة العربية السعودية.
- الياسري، أكرم وعلى، أمل محمد (د.ت). استراتيجيات إدارة الصراع التنظيمي مع استراتيجيات مقترحة لإدارة الصراع في منظمات الأعمال العراقية. جامعة أهل البيت. العراق.
- اليوسف، منصور صالح (٢٠١٤). حياتنا الوظيفية. ط٢. الرباض: مكتبة الملك فهد الوطنية.
- Anderson , Michael (2005), conflict management and the prospective principal, academic exchange quarterly, June 22,2005,texas-use.
- Dorfman, Dorinne (2007) A Study of Community, Democracy, and Conflict in Berlin Secondary Schools, Institute for social sciences and historical-political education, Technical University of Berlin, Germania.
- ,filiz &gezer, Norden(2009),conflict in school :student nurses conflict management styles ,nurse education today vol 29,noi,pa(100-107).
- Kgomo M, Salaminah (2006), conflict management of woman principals in primary schools in hammansraal, gutting, Master of Education, Education Management, at the University of South Africa
- Nevzat, mirzeglu (2007), conflict and management: study school of p physical education and sport in turkey ,spring , vol 43,no2,pa(1)
- Robbins , S.P. DeCenzo , D , A. ,(2001), Fundamentals of Management, 3rd ed.